

智利

让未来更简单

外国投资委员会

www.inversionextranjera.cl

外国投资委员会

智利外国投资委员会代表国家执行第600号法或相关外国投资法规，作为调节外国投资机构。

该委员会由经济部长，财政部长，外交部长，中央银行行长组成，经济部长任委员会主席。

此外，在合适的情况下，代表专门经济部门的部长有权参加外国投资委员会的重大会议。

机构使命

支持智利成为一个对外国投资和国际业务具有高度吸引力的国家，为外国投资者管理和传播相关法律法规，开展各种性质的推动性活动并提供外资相关信息。

战略目标

1. 通过对相关法定程序的管理和传播，如对申请的分析，合同的签署，汇款的授权，确保外国投资法规的正确实施，从而保障国家以及投资者的权利。
2. 发扬所有以推动或执行外资活动为目的的首创精神。
3. 通过相关合同信息以及资本流动的系统化管理，获得最新最可靠的外资统计资料，以保障投资者的权益并向群众提供统计报告。

执行副主席

外国投资委员会由共和国总统任命的执行副主席领导和管理。执行副主席对该国任何外国投资者在国家经济问题，社会环境，法律框架和投资政策等方面提供信息并予以指导。必要时提供如何在智利开展贸易的信息，对相关程序和投资者须履行的义务以及是否签署第600号法令做出相应层次的指导。

为了使智利成为一个具有吸引力的投资基地，执行副主席协调组织外贸部门，组织研讨会，出版印刷版或电子版关于智利商业氛围和投资机会的定期报告。这些推动性活动是以与国家其它部门或组织，本地或外国私营部门合作的形式展开。

智利

让未来更简单

外国投资委员会

www.inversionextranjera.cl

简单
更
未来
让
智利

智利 让未来更简单
(Chile facilita tu futuro)

外国投资委员会，所有权益均受保证。
请访问 chileinvestment@cinver.cl

译者：吴青军

第三版，计1000册，2010年5月
在Maval印刷
设计 www.vox.cl

智利印刷

目录

● 引言	6
● 稳定的增长	9
● 竞争力	21
● 值得信赖的伙伴——智利	31
● 全球网络相连	36
● 透明化保证	46
● 法律可靠性	49
● 智利外资情况	53
● 附录	72

智利

地理

智利位于南美西南极端，往南一直延伸到南极，往西延伸到太平洋上的复活节岛。智利拥有多变的地形，北部的阿塔卡马沙漠拥有丰富的矿产资源，尤以铜矿及硝酸盐最为突出。中部包括首都圣地亚哥，拥有发达的农业和葡萄栽培基地。南部拥有森林，山脉，湖泊，冰川，峡湾和运河。

面积

陆地及岛屿：756,096平方千米
 南极洲：1,250,000平方千米
 总计：2,006,096平方千米

大陆总长：4,200千米

行政区域划分：15个大区，53个省，346个市镇

政府：由共和国总统领导，总统为国家元首和政府首脑。从2010年3月起，由皮聂拉担任国家总统。

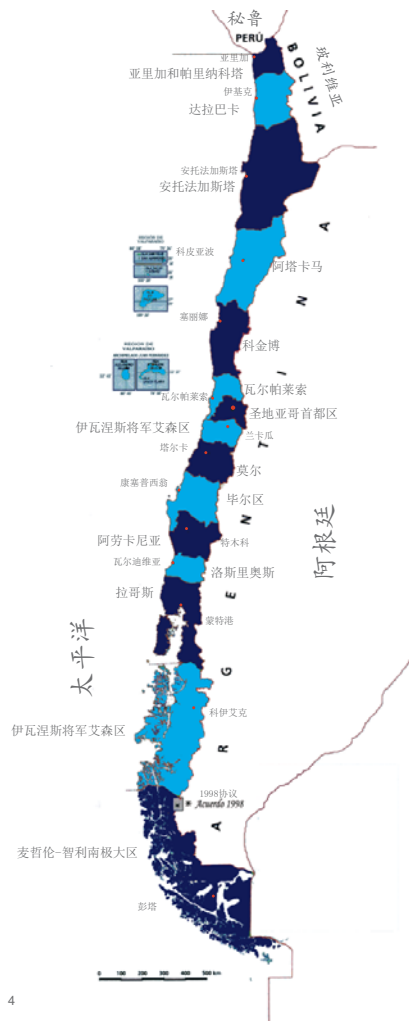
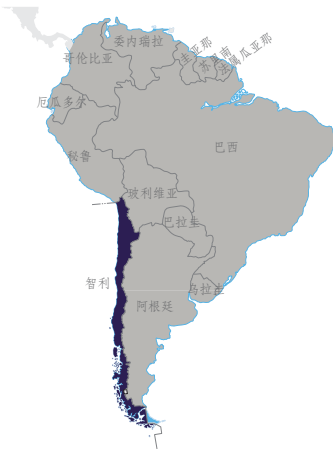
社会

人口：1690万
 密度：居民 20.4 / 平方千米
 官方语言：西班牙语
 货币：比索
 识字率：97%
 寿命：78岁

经济

国内生产总值2009年：1646亿1500万美元
 人均国内生产总值（标称，2009年）：9,525美元(FMI)
 人均国内生产总值（购买力标准，2009年）：14,341美元(FMI)
 2009年失业率：9.7%
 国内生产总值增长（2009年）：-1.5%
 国内生产总值增长（2010年*）：4.5%
 国内生产总值增长（2011年*）：5.5%
 出口（2009年）：537亿3500万美元
 进口（2009年）：397亿5400万美元

*为2010年四月计划



引言

智利之所以能成为对外国投资极具吸引力的国家，主要归因于四个方面：政治和经济的稳定，与国际充分接轨，法律的准确稳定，全球网络相连。正是这些优势，使智利在2008年国际危机下没有惊慌失措，并且在2010年继续保持经济增长。

智利保持着稳定的经济增长，这与在智利的外国投资密不可分。外资不仅有利于智利进入全球市场，与国际制造业，商业和金融业紧密相联，而且还提供资源，先进的技术和专业知识，使我国经济更具竞争力。

90年代，外国直接投资占国内生产总值的6.5%，资金分布在我国经济的各个领域，如矿业，电力，燃气，水务，基础设施，服务业，金融业，工农业和旅游业。

在这一方面取得的成就使来自世界上至少60个国家的5000多家外国公司在智利投资，给智利创造了就业和新的商机。

智利在经济、政治、社会领域取得的成就已经被经合组织（OCDE）认可，2010年智利以南美第一，拉丁美洲第二的身份加入这一组织。从此，智利成为经合组织第31个成员，而经合组织是将全球经济最发达和最民主的国家集中在一起，并不断接收经济社会政策领先的国家。

所有这些因素，毫无疑问，已经使智利成为外国投资的焦点，一个值得信赖的，安全的投资中心。

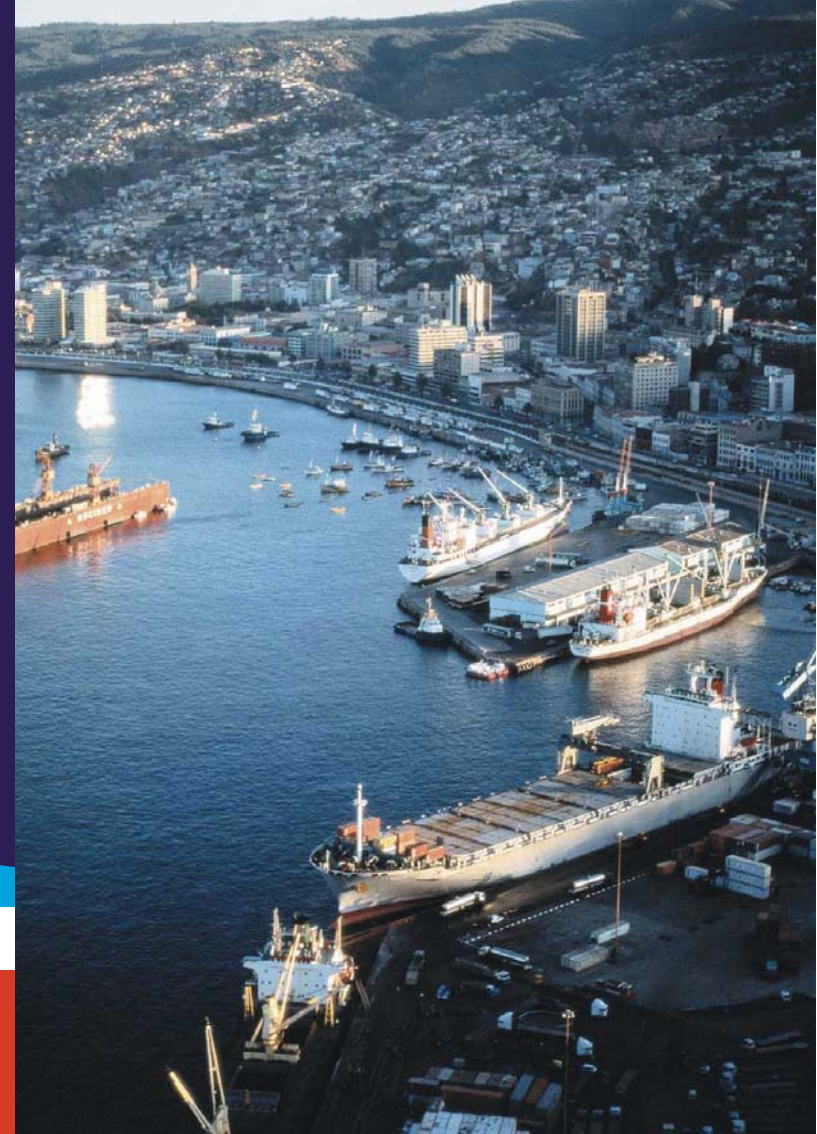


如今，我们可以看到外国直接投资的领域越来越多样化。智利被传统地认为是一个矿业国家，实际上，电力，燃气，水利，服务业，基础设施，工农业，林业和旅游业等行业所占比例有着越来越重要的地位。这种趋势给外国在智利的投资增加了信心和保证。

今年二月份发生的影响智利大部分地区的地震使这个国家的价值和特点更为突出，这一地区已经成为了外国投资可靠安全的目的地，它的独到之处和实力引人注目。与此同时，国家重建的内需给现在及未来的外国投资者提供了新的有吸引力的商机。我们期待着外国投资可以帮助受灾地区的重建。

我们坚信此书将方便您了解智利，并作为一个让您走近智利的起点。

马蒂亚斯·莫利·阿雷亚诺
执行副主席
外国投资委员会



稳定的增长

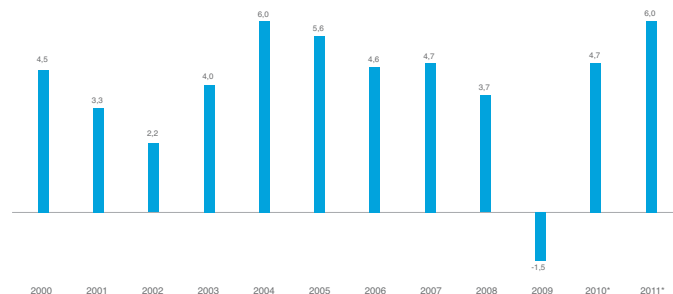
智利经济有被广泛认可的持续增长的纪录。根据国际货币基金(IMF)的统计数据,2000年至2009年,它平均每年以3.7%的增长率扩大。根据智利中央银行统计,2009年国内生产总值达到1646亿1500万美元,是2000年740亿3200万记录的两倍。同时,从2000年至2009年,人均国内生产总值增长了63.5%,达到14,341美元,购买力水平也与之相符。

国际货币基金对于智利的预测是积极的。这一国际组织确定2010年智利人均国内生产总值可达到14,940美元,将处于182个国家中的第54位以及拉美地区的第1位。其优势将保持至少至2015年,那时人均国内生产总值将达到19,633美元,接近人均生产总值20,000美元的经济最发达的体系。

1990至1998年,年平均增长速度达到7.2%。这种良好的表现在1999年暂时中断,受亚洲金融危机影响,在智利的主要出口产品铜的价格大幅下降的背景下,经济下跌0.7%。然而,智利经济很快得到复苏,并于第二年获得了4.5%的增长。

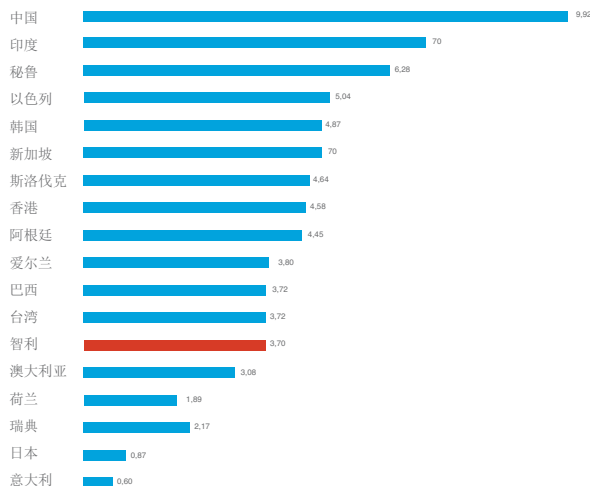
2001至2007年,智利经济年平均增长速度达4.3%,2008年达到3.2%。由于全球金融危机所带来的铜价下跌以及需求量的减少,导致2009年智利经济缩水1.5%。有关研究表明,得益于智利经济在全球经济危机中的重要地位以及国家的稳定,其经济下滑的状态将很快被克服。据国际货币基金2010年四月的预测,尽管地震对智利中南部造成一定的影响并给国家带来近300亿美元的损失,智利经济在2010年将增长4.7%,在2011年将增长6.0%。

2000-2011年智利国内生产总值年增长率



来源: 智利中央银行
国际货币基金组织规划, 2010年4月

2000-2009年国内生产总值年平均增长率
(部分国家)



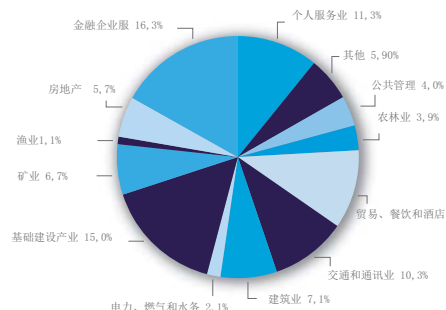
来源：国际货币基金组织 (www.imf.org)

2009年，在智利国内生产总值中占最大比例的是金融和商业服务16.3%，其次是制造业15.0%，个人服务11.3%，贸易，饮食及酒店业 10.4%，交通和通信10.3%，建筑业7.1%和矿业6.7%。

在不景气的全球经济气候中，几乎没有一个国家能够逃避受其影响，而智利具有着

良好的条件来抵抗危机。2009年10月，国际货币基金组织突出了智利经济在经融危机下的良好控制，并在其文件中指出当危机降临时，智利经济是坚实稳定的。这一组织还确定，近年来智利强大的财政储备保障了国家的稳定并满足了金融业的需求。无论是财政部门还是企业都没有表现出其它国家所出现的明显的收支不平衡现象。

2009年国内生产总值部门所占比例
(总计1646.15亿美元)



来源：智利中央银行 (www.bcentral.cl)

2010年，在由欧洲经济危机带来的动乱中，智利政府呼吁以冷静和信心来加强国家经济建设。5月，财政部指出，智利已经做好了充分的准备应对复杂的外部状况。

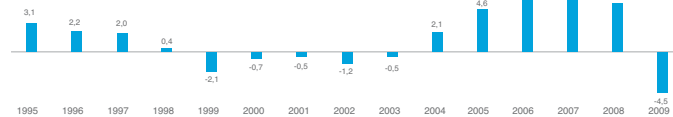
计，这一数据在中等发达国家中位居前五位。

平衡的财政账目

财政纪律是智利国际形象的坚实支柱之一。智利财政帐目有持续的盈余，只有在1999年因为经济缩水而被中断盈余纪录，当年财政赤字占国内生产总值 (GDP) 的2.1%。2009年全球金融危机导致在智利的投资有所减少，财政支出大幅增加，从而出现4.5%的财政赤字。然而政府实施了40亿美元的救世计划，据国际货币基金

2000年，政府引进了财政政策的新规则，即保持相当于国内生产总值的1%的财政盈余目标。自2008年起这一目标下降至国内生产总值的0.5%，2009年由于全球经济危机，这一盈余目标减少到0%，通过这一灵活的财政政策来维持经济增长。这项政策确保了中期的财政紧缩，同时具有应对经济增长缓慢时期的相应措施。2007年，财政盈余达到国内生产总值的8.8%，创造了20年来最高的记录，2008年财政盈余占国内生产总值的5.2%。

财政平衡率 (占国内生产总值百分比)



来源：财政部 (www.minhda.cl)

智利还采取相关措施来提高国家税务征收报告和公共部门债务及支出报告的质量和时效性。此外，还越来越重视对财政项目的绩效评价以及随时为决策者提供信息的工作。

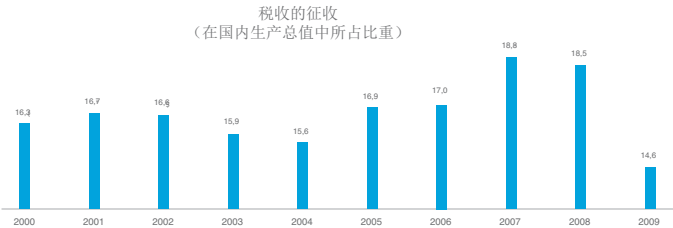
2009年中央政府主要财政收入来源	
纯税收收入	17,9
铜	2,3
预税	1,5
捐赠	0,1
租赁	0,6
贸易收入	0,5
其他收入	0,4

为了提高公共消费的质量，自2007年底开始，50%的公共事业都实行了独立的评估制度。

2009年中央政府主要开支	
津贴和捐赠	4,0
借款	6,1
人力	4,5
消费和生产的财产及服务	1,9
利息	0,5

税务征管

在智利，中央政府级的税收负担是拉丁美洲最低的，同时也低于大多数欧洲国家。2009年，税收总额为225.63亿美元。



来源：预算办公室，财政部 (www.dipres.cl, www.minhda.cl)

收入税			
国家	企业	个人	增值税
阿根廷	35	9-35	21
澳大利亚	30	17-45	10(*)
巴西	34	7,5-27,5	17-25
加拿大	19,5(**)	15-29(**)	5(*)
智利	17(***)	0-40	19
中国	25	5-45	17
爱沙尼亚	21	20	20
印度	30-40	10-30	12,5
爱尔兰	12,5	20-41	21
拉脱维亚	15	23	21
墨西哥	28	0-28	15
新西兰	30	0-39	12,5(*)
新加坡	18	3,5-20	7(*)
斯洛伐克	19	19	19
英国	28	0-40	17,5
美国	15-35	15-35	-

(*) 消费税，商品和服务
(**) 国家
(***) 根据公司是否分配利润额外征收18% (35%至17%)
来源：国家税务局 (www.sii.cl)，世界税务WorldWide Tax (www.worldwidetax.com)

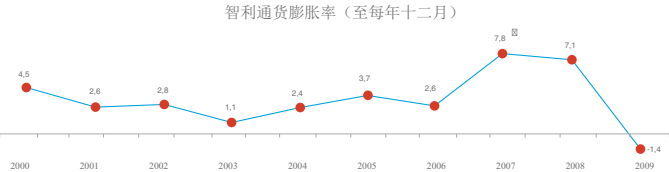
通货膨胀的控制

智利中央银行实施的严格货币政策以及良好的财政纪律使通货膨胀率从1990年的27.3%下降到1999年的2.3%，这减少了消费价格的上涨速度，控制了智利的通货膨胀，在20世纪下半叶通货膨胀这一现象在其他拉美经济体中表现得较为频繁。

智利中央银行的目标为年通货膨胀消费物价指数大部分时间维持在3%左右，

浮动范围为正负1个百分点。2007年由于国际石油和粮食等原材料价格的上涨，国际和国内的通货膨胀率有所增加。然而，受国际金融状况影响，第二年这一指数便开始下降，2009年达到74年来的第一次1.4%的通货紧缩率。

此外，据国际货币基金预计，智利2010年的通货膨胀将维持在3.7%，2011年将达到3.0%，始终处于拉美通货膨胀率最低的国家行列之中。



来源：智利中央银行 (www.bcentral.cl)

外债水平低

智利是一个外债水平相对较低的国家。总体而言，在过去十年中，它从1999年的347.58亿美元上升到2009年的740.41亿美元。然而，在这一时期，国际储备从149.463亿美元增加到253.725亿美元。

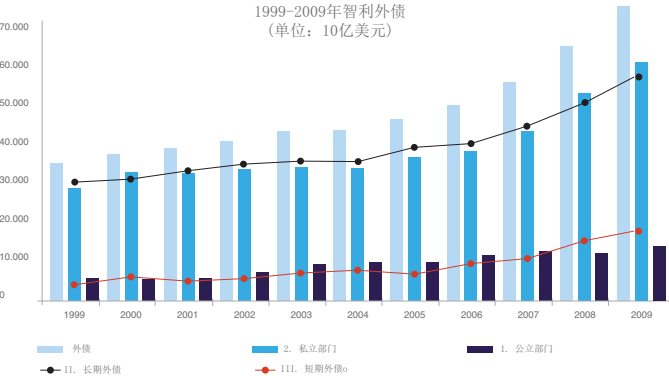
智利的外债结构也发生了变化，逐渐控制短期贷款。短期外债总值从1999年的43.17亿美元增加到2009年的174.76亿美元，而中期和长期外债从1999年的304.41亿美元增加到2009年的565.65亿美元。

有长期高水平外债的经济活动集中在非金

融企业（65.6%），公共部门（20%）以及银行（14.1%）。

这表明所欠债务是用于长期项目的融资，这些项目具有很大的经济影响力，例如投资等，而并非用于对生产力影响不大的项目或治标措施。

此外，智利经济偿还指标，如外债与国内生产总值比例和外债与出口比例，自2002年以来持续下降。14年来，中央政府的外债从1995年的32.3亿美元下降到2009年的25.63亿美元。

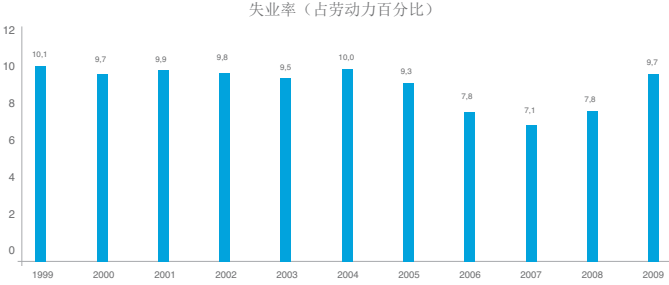


来源: 智利中央银行 (www.bcentral.cl)

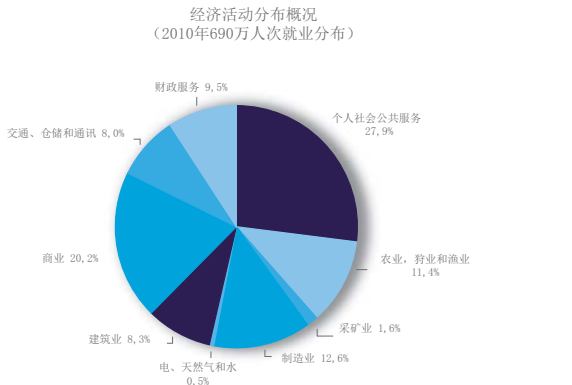
工资和就业

1999年我国在亚洲金融危机的影响下失业率达到了最高的10.1%，这种状况得到缓慢恢复。受国际经济形势影响，2008年失业率达7.8%，2009年达9.7%。

在智利就业机会几乎完全由民营企业提供。九十年代就业机会迅速扩张后，智利平均收入得以加速增长，据拉美经济委员会统计，智利实际工资在2000年至2009年间增长了19%。



来源: 国家统计局 INE (www.ine.cl)



来源: 国家统计局 (www.ine.cl)

震后重建

2010年2月27日智利发生了里氏8.8级的地震，是有史以来第五大地震。地震发生在聚集全国80%人口的区域，造成近300亿美元的损失，其中基础设施的损失达210亿美元。据行政估算，公共部门的损失占总损失的一半以上。

在对震后国家形势做出评估之后，皮涅拉政府提出了一个84.31亿美元的重建计划，在接下来的四年里，这笔钱主要用于住房，医院，学校，桥梁，道路，港口等设施的重建与修复。

资金将在如下四个领域合理分配：住房，公共设施，医疗和教育。

住房：23亿美元

这笔资金将在两年内提供135,000个住房重建补贴以及65,000个住房修理补贴。

教育：15亿美元

这笔资金主要用于一千多所中小学以及几百所幼儿园和临时学校的重建与维修。此外，还用于补助有教学设备的教育机构。

医疗：21亿美元

这笔资金主要用于13所医院和50多个诊所的重建，以及66所医院和100多个诊所的维修。此外，还用于16所野外或紧急救护的临时医院的安置以及医疗设备的修复。

公共基础设施：12亿美元

这笔资金用于重建或维修422个农村饮水系统，27个渔港码头，6个雨水集水渠，5个水库，8个天然河床，道路桥梁，港口机场，公共建筑和文化遗产。

南美第一个加入经合组织（OCDE）的国家

2010年智利正式成为第31个加入经合作组织的成员，为南美第一个加入这一组织的国家。此外，需要强调的是，智利也是十年内第一个加入这一组织的国家。

经合组织成立于1961年，把全球最发达的经济体聚集在了一起，旨在推动民主和自由市场，并探讨关于可持续发展，就业，生活质量，金融稳定，国际贸易等方面的共同政策。

为加入经合组织，智利经历了一系列国力评估，在公共政策领域达到标准等级。这一过程是有利的，此外，还作为一个工具使智利的国家政策与其它成员国达到一致。因此，智利加入经合组织有利于其政策和近年来取得的成就得到外界公认。

经合组织成员及加入年份

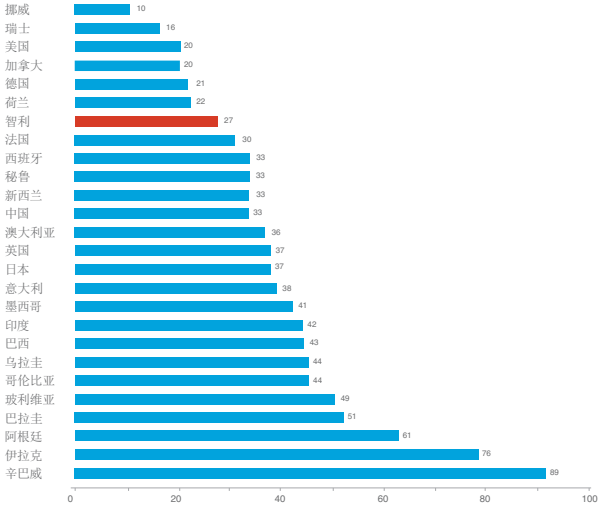
北美	意大利（1961）
加拿大（1961）	卢森堡（1961）
美国（1961）	挪威（1961）
墨西哥（1964）	低地国家（1961）
	波兰（1996）
南美	葡萄牙（1961）
智利（2010）	英国（1961）
	捷克（1995）
欧洲	斯洛伐克（2000）
德国（1961）	瑞典（1961）
澳大利亚（1961）	瑞士（1961）
比利时（1961）	土耳其（1961）
丹麦（1961）	
斯洛文尼亚（2010）	大洋洲
西班牙（1961）	澳大利亚（1971）
爱沙尼亚（2010）	日本（1964）
芬兰（1969）	新西兰（1973）
法国（1961）	韩国（1996）
希腊（1961）	
匈牙利（1996）	中东
爱尔兰（1961）	以色列（2010）
冰岛（1961）	

低风险国家

低债务，健全的宏观经济政策，全面的国家制度和健全的金融体系，使智利在外币信用度排名榜上位居前列。据经济学情报社（EIU）2010年5月出版的风险评级，智利国家风险在世界

上是处于最低级的。这个评分是通过120个经济学家的分析，根据政治稳定性，管理，税务，劳动力，宏观经济政策和其它信用指数给予的综合评价。

风险排行榜
(0=最小的风险，100=最大的风险)



来源：经济学家联合会（www.eiu.com），2010年5月

智利国家信用度 (至2010年5月)	
Fitch Ratings	A
Standard & Poor's	A+
Moody's	A1

来源：文件机构

风险国家分类机构一览

(www.fitchratings.com)，2010年5月

得益于适宜的宏观经济政策，智利拥有稳定的经济全景，Fitch将智利外币信用评为A级。此外，在投资范畴，将其本币信用评为A+级。Fitch指出“智利拥有强有力的体制和一个稳定的宏观经济政策框架，使其保持着经济的稳定状态和财政支持，从不缺乏动力。”

这一机构还指出事实证明智利信用措施正在良好的改革，正逢全球经济复苏，这一点对其信用是有积极意义的。

2010年3月，此机构发表Issuer Default Rating (IDR)，把智利外币评为A级。智利适宜的宏观经济政策框架，相对稳定的体制，财政稳定的重要金融资产，低水平的公共债务，以及与评级为A的相关因素保证了智利在国家风险评级范围内应对地震造成的经济财政损失的能力。因此，Fitch认为智利短期内不会存在国家分级上的压力。

Fitch还确定智利外债和本币长期债务评级依次为A和A+，同时，对于智利的最高评级为AA，并称其前景稳定。

Moodys投资服务 Por Moody's Investors Service (www.moodys.com) 2010年3月

今年2月地震之后，美国分类机构Moodys把智利政府本币，外币评为A1级别。这一机构指出智利稳定的机制和灵活的金融政策使智利良好地应对如此人力和经济上的巨大损失。此外，还指出智利拥有超过11,000美元的金融资产，它低水平的外债（低于国内生产总值的7%）为其在必要时增加外债提供了空间。

2009年3月，智利长期主权外币信用评级从A2升格为A1，它强有力的体制框架和公众政策是国家应对全球金融危机冲击的坚强后盾。“智利良好的信用状况从一系列旨

在减轻宏观经济波动的经济政策中获益，考虑到目前全球的情况，这是一个至关重要的条件。”并称这积极的态度反映了在渡过难关时智利优于其他评分类似国家的信念，而且一旦全球经济复苏智利将提高它的信用状况。

Standard&Poors(www.standardandpoors.com) 2010年3月

2010年3月Standard&Poors指出，地震之后智利信用评级在短期内仍能保持相对稳定。该机构还指出，如果我们期待着经济增长和上半年经济复苏，所做的努力将会推动以后的经济活动，因此，没改变2010年智利经济增长5%的计划。

智利拥有较低的外债水平，2009年外债仅占国内生产总值的3.2%，这一点为其重建所需的生产花费的提高提供了空间。我们坚信，这一优势同样使国家可以从容应对任何金融损失，而不影响其信用度。

该机构还指出，智利政府具有导向性的政策保证了其财政货币的灵活性，使国家良好地应对内部危机，正如2009年以同样的方式应对全球金融危机。

Coface Rating (www.coface.com)，2010年4月

尽管发生地震，Coface仍然将智利风险评级定为A2，为该地区最佳评级。原因之一是私有企业的赞助越来越多。该机构还指出今年智利经济将表现良好，得益于全球经济状况和亚洲国家稳定的需求。此外，经济活动也将得益于私有部门的投资，尤其是矿业和燃气业等。

竞争力

自由市场以及贸易开放政策把智利转变成为了一个经济具有高度竞争力的国家。

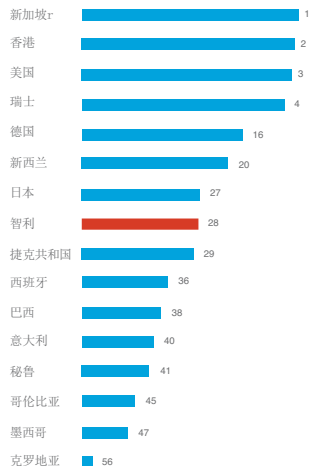
根据瑞士管理发展学院（IMD）世界竞争力报告, 智利在58. 个经济体中排名28位, 排在日本（27位）, 法国（24位）英国（21位）; 排在捷克共和国（29位）, 印度（31位）和西班牙（39位）之前。在这份排名中, 新加坡、香港和美国分别占据前三位。智利在拉美区处于领导地位, 之后是巴西（38位）和秘鲁（41位）。

在本次排名中, IMD的246个分析变量。分布在四个方面: 经济表现, 商业效率, 政府效率和基础设施和知识。智利拥有更好的政府效率（排名14）, 在商业效率方面, 智利排名21位, 在经济表现方面, 排名26, 在基础设施方面, 它位居44。

依据管理发展学院（IMD）, 一个国家的承受力包括抵御经济周期能力, 对公共财政很好的掌控, 政府债务低, 金融系统风险水平低, 高端决策人及工程人员的可调度性。同样也需要完善以及发展基础设施。

这份通报同样强调了智利在增强它竞争力过程中所面临的挑战: 增加就业, 特别是针对年轻人, 加强新岗位的创设, 提高生产力水平, 刺激研究领域的投资和发展。

2010年全球竞争指数（排名）



在58个经济体中
来源: Institute for Management Development (www.imd.ch)

智利在2010年全球竞争报告中情况

经济角色	
选择性标准	排名*
国内经济	32
国际贸易	38
国际投资	8
就业	39
价格	6
政府效率	
选择性标准	排名*
公共财政	2
财政政策	20
机构框架	18
贸易框架	31
社会结构	32
商业效率	
选择性标准	排名*
生产率	36
劳工市场	19
金融	15
管理实践	17
态度和价值	17
基础设施	
选择性标准	排名*
最基本设施	32
技术基本设施	55
科学基本设施	49
健康和环境	37
教育	48

*在58个经济体中，IMD 2010年排名

来源: Institute for Management Development (www.imd.ch)

由世界经济论坛出版的2009-2010年全球竞争力指数（GCI），智利在134个经济体中排位第30名。排名在捷克共和国（31位）和西班牙（33位）之前。

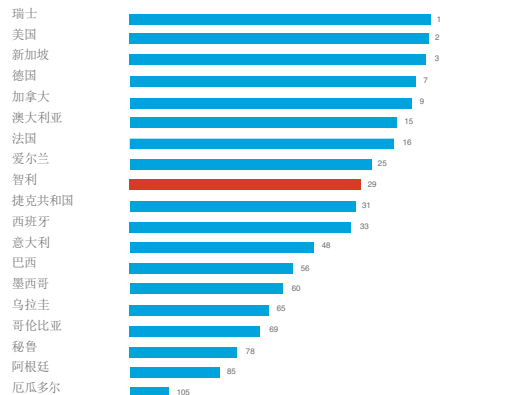
全球竞争力指数排行榜自1979年开始发布，它评估一个国家的潜力以获得经济持续增长。在2009-2010年度，排在前三位的分别是瑞士，美国和新加坡。

根据该报告，与往年一样智利在拉丁美洲和加勒比地区的排名领先。“早期的、持续的国家市场自由化，这些市场的开放，以及微观经济稳固的调控，使得近二十年来的，智利经济增长率非常高。很显然，得益于在近期商品高价格期间的反周期政策，同比同区域的其他经济体，智利现在更有能力刺激它经济的发展。”

此报告还补充说：“智利的收益，尤其受到包括高效的机构、发达的基础设施、强有力的宏观经济基础，以及财政市场、劳工市场、金融市场运行的刺激，让它最新转变为这个区域在抚恤金产业方面最大的国家。为了完成它的宏观蓝图，智利也拥有高端商业部门，高效吸收科技和国外先进理念部门，很显然，这些都是通过外国投资委员会实现的。”

这份报告指出，目前智利所面临的挑战仍旧是教育体系问题，尽管在初级教育以及高等教育方面，它的排名已经由当初的105位和50位分别上升到96位及45位，但在这一领域仍需要发展，并需要创建一个能够有利创新的环境。

世界经济论坛2009年—2010年全球竞争指数（部分经济体排名）



这份通报评估了134个国家
来源: 世界经济论坛(www.weforum.org)

有竞争力的营商成本

由世界经济论坛、瑞士银行和美国世邦魏理仕环球研究和咨询的研究报告指出，整个智利，尤其是圣地亚哥被普遍认为是国际公司建立业务最具竞争力地点之一。这考虑到税收，办公室，劳动，安装电讯和外籍员工的费用。

瑞士投资银行在其2009年《价格与薪资》报告中把圣地亚哥认作为世界上最便宜的城市之一。在所有的73个城市中，它排名62，排名第一的是最贵的城市。以纽约（纽约=100）为基准，圣地亚哥得到50分，不包括租赁，和36.9分包括租赁。这项研究考虑到122种商品和服务，其中包括三个类别的租金，以西欧的消费模式。据报道，奥斯陆，哥本哈根和伦敦是三个最昂贵的地方。办公室租金：在这方面智利是有吸引力的。一份由美国世邦魏理仕环球研究和咨询所2009年11月出版的办公室租金的调查，把在A类城市良好的位置的占用总费用（总租金）做比较，结果发现，圣地亚哥市是15个拉丁美洲城市中第5便宜的城市（约合33美元每年每平方英尺），优先于波哥大，墨西哥城，里约热内卢，布宜

诺斯艾利斯和圣保罗。关于经济危机的影响，通报指出，2009年圣地亚哥的办公室市场非常稳定，在价格以及租出率方面只有轻微变化。尽管不断有新的楼层建成，对空间质量的需求仍然难以得到满足，因此也使得新产品在快速地被吸收进来。

在这种环境下，美国世邦魏理仕环球研究和咨询所的专家们指出，2010年2月27日发生的地震不会长期影响到办公室租金，因为大量新的工程进入市场将会弥补需求的增加。此外，在这家公司里界定到，尽管目前的需求是短期性的（半年之间），而且公司在这种情形下准备支付更多，但所引起的扭曲现象将不会改变这个市场的所有价格。最后，这家公司也解释说明道，地震发生在一个未使用的数量约为4%并且价格稳定的大环境中。现在的前景是，由于大量工程在建设，空额的数量会增加。如此，在2010-2011年期间，将会有200,000平方米的A级办公室进入市场，这种可支配性上升的趋势应该会维持到2013年。

办公室成本 (每年每平方米所需美元)					
	2004	2005	2006	2008	2009
基多 厄瓜多尔					
利马 秘鲁	14,83	14,83	14,0	24,53	17,84
巴拿马城 巴拿马	18,95	17,84	14,5	21,96	22,25
圣地亚哥 智利	16,72	16,72	13,5	29,77	32,05
圣胡安波多黎各	21,15	21,81	19,5	34,87	33,00
墨西哥城 墨西哥	39,44	39,44	26,5	31,76	34,71
波哥大 哥伦比亚	35,20	35,20	27,0	41,66	39,36
布宜诺斯艾利斯 阿根廷	16,72	16,72	19,0	35,50	41,34
圣保罗 巴西	23,53	23,53	20,0	53,20	49,86
里约热内卢 巴西	21,66	26,40	31,0	75,13	81,81
	24,85	28,92	39,0	68,77	87,47

来源：美国世邦魏理仕环球研究和咨询所（www.cbre.com）

创办企业的成本：根据世界银行2010年的营商成本报告，在智利开办一家企业在成本上是非常有竞争力的。这项研究通过对规章，程序和政策，鼓励或不鼓励投资，生产力和增长等方面的测量，提供了183个不同的经济体的商业环境的现状。在报告中提出的指标包括10主题：开办企业，处理施工许可证，雇用工人，登记财产，获得信贷，保护投资者，纳税，跨境贸易，合同执行和公司关闭。智利在这所有被分析的183个国家中排名49。

根据世界银行的报告，智利的企业家创建业务需要执行9个阶段，平均使用27天，6.9%的人均收入的费用。在拉美地区，手续的数量平均为9.5个，经合组织的平均手续数量是5.7个，拉美处理时间为64.5天，经合组织13.4天。在成本方面，智利成本达到在拉美收入的36.6%，而经合组织占4.7%。

在这份报告中，世界银行还计算出就业难度指数，它由3部分组成，衡量的是聘请一个新员工的困难度，对工作时间限制，解雇工人的困难度。每个指标设定在0到100之间，值越高表示越大的困难度。智利得分18，整个拉丁美洲为26.6，经合组织26.4。智利在登记财产方面也有优势，这衡量的是在转让财产是所需的程序数量，时间，和以财产价值的百分比计算的相关费用。在智利转让财产需要31天的时间，拉丁美洲70.4天，经合组织25天。与此同时，在智利的财产登记的费用达到其价值的1.3%，而在拉丁美洲，平均数为5.9%，经合组织为4.6%。

另一个衡量指数是让一份商业合同付诸实施的难易度，由三个指数来衡量：从需求开始到最后付款完成所涉及到的程序数量、时间以及相关成本（司法成本及律师的佣金），表现为债务价值比例。在智利，手续的数量36个，拉美地区39.7个，经合组织30.6个。在时间方面，智利需要480天，拉美地区707天，经合组织462.4天。在成

本方面，智利达到整个债务价值的28.6%，拉美地区31.3%，经合组织为19.2%。

世界银行还评估了对投资者保护的程度，其中包括四个方面：交易透明度（信息传播指数），各董事的责任心，起诉董事的可行性和对投资者的保障。分数范围从0到10，值越高说明对投资者的保障越多。在信息传播指数中，智利有7分，拉美4.0和经合组织地区5.9。

关于智利所面临的挑战，世界银行指出解决破产所需时间这一点，包括法律费用和实施破产救济，律师和会计师的收费。解决破产在智利需要4.5年，拉美3.3年和经合组织1.7年。受回报率用来衡量在破产程序中起诉者能从破产公司中恢复到多少索赔（以每美元中得到多少美分计算），智利为21.3，相比拉美26.8和经合组织68.6。

开办公司 (每年每平方米所需美元)			
指标	智利	区域	经合组织
程序的数量	9, 0	9, 5	5, 7
持续时间	27, 0	61, 7	13, 0
成本（人均国内生产总值）	6, 9	36, 6	4, 7
资金支付（人均国内生产总值）	0, 0	2, 9	15, 5

建一个货仓的手续			
指标	智利	区域	经合组织
程序数量	18, 0	16, 7	15, 1
所需时间	155, 0	225, 0	157, 0
成本（财产价值比例）	97, 8	210, 8	56, 1

就业			
指标	智利	区域	经合组织
签约难度	33, 0	34, 4	26, 5
工作时间的限制	20, 0	21, 2	30, 1
解雇工人的困难度	20, 0	24, 1	22, 6
就业难度（**）	18, 0	26, 6	26, 4
辞退成本（周薪）	52, 0	53, 0	26, 6

(*) 指数在0到100中间，100意味着规则最严格。

(**) 前三个指数的平均数

注册资产			
指标	智利	区域	经合组织
程序数量	6, 0	6, 8	4, 7
所需时间	31, 0	70, 4	25, 0
成本（财产价值比例）	1, 3	5, 9	4, 6

来源：“世界银行”“2010年财政贸易”（www.doingbusiness.org）

开办公司 投资者的保护			
指标	智利	区域	经合组织
信息公布指数	7, 0	4, 0	5, 9
领导者责任指数	6, 0	5, 3	5, 0
股东的需求指数	5, 0	6, 0	6, 6
投资者的保护指数	6, 0	5, 1	5, 8

(*) 指数在0和7之间，越高意味着保护度越高。

外贸			
指标	智利	区域	经合组织
出口需要的文件数量	6, 0	6, 8	4, 3
出口需要的时间	21, 0	18, 6	10, 5
出口的成本（按货柜）	745, 0	1. 243, 6	1. 089, 7
进口需要的文件数量	7, 0	7, 3	4, 9
进口需要的时间	21, 0	20, 9	11, 0
进口的成本（按货柜）	795, 0	1. 481, 0	1. 145, 9

合同的履行			
指标	智利	区域	经合组织
程序的数量	36, 0	39, 7	30, 6
程序的数量	480	707, 0	462, 4
成本	28, 6	31, 3	19, 2

关闭一家公司			
指标	智利	区域	经合组织
时间（年）	4, 5	3, 3	1, 7
成本（所占财产比例）	15	15, 9	8, 4
重建率（以所占美元比例计）	21, 3	26, 8	68, 6

来源：“世界银行”“2010年财政贸易”（www.doingbusiness.org）

商业竞争环境

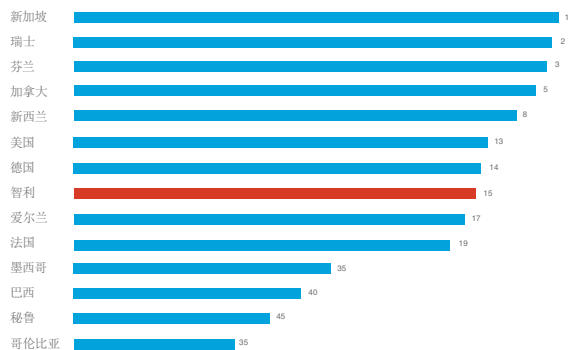
在过去20年中，智利一直为投资者保持了一个有吸引力和活力的营商环境，这是国家政治经济稳定，贸易开放，法律的明确和稳定性结果。根据2010年由英国经济学家情报社（EIU）编写的营商环境排名显示智利是第15位，在未来5年中营商和投资方面最有吸引力的国家，在10分中得到7.43分。

根据经济学情报社，智利将继续在拉美地区排名第一，并将在2010-2014年期间继续成为一个极具投资吸引力的新兴市场。此机构在解释其对智利经济的评价时指出“智利会继续前进，提升它全球的排位级别。智利的排名源于它对经

济自由化长期的承诺，这个政策是毋庸置疑的。关于它的竞争对手，智利将继续拥有巨大优势。在2014年，它的最接近的竞争者将继续是墨西哥，排名第35位和巴西，巴西同样也会上升一个位置。

排名包括世界82个最大的经济体和考虑到影响企业发展的90多个因素。评估每个国家在10个关键领域的表现：政治和制度环境，宏观经济稳定，市场机会，对民营企业的政策，贸易制度和贸易，税收，融资，劳动力市场和基础设施。这种积极的商业环境源自于自由有竞争力的市场经济。

2010—2014贸易最佳地区

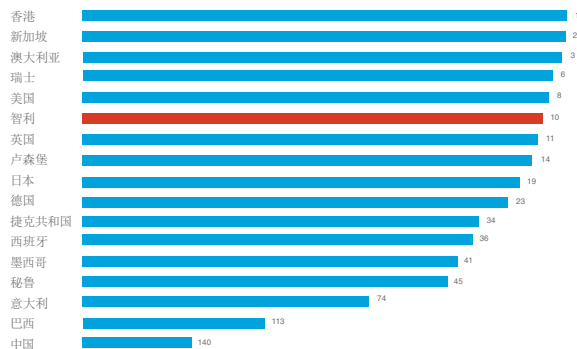


来源：英国经济学家情报社，www.eiu.org
* 82个经济体中部分国家

在由遗产组织和华尔街日报编纂的2010年经济自由指数表中，智利排名第十位，得分为77.2。它的排名在大不列颠及北爱尔兰联合王国、日本和德国之前。在拉美和加勒比地区是经济最自由

的国家。在那些被评估的主要自由中，包括了企业研究，商业的，财政的，政府大小，货币自由；在投资方面，财政的，产权，没有腐败及工作自由。

2010年经济自由指数



来源：遗产组织，www.heritage.org

* 179个国家中部分经济体

在加拿大弗雷则学院撰写的2009年度世界经济自由通报中，智利从世界第六的位置上升到第五，领先美国一个位次，仅仅落后于香港、新加坡、新西兰和瑞士。这份报告测量42个公共政体的客观数据，覆盖了141个国家，约占全球总人口的95%。这样的成绩可以解释为深层次的经济社会转型停留在一个严格创造的自由社会以及民主的基础机构

第二（城市竞争指数90.94分），仅仅被美国的迈阿密超过（100分）。为了证实这一结果，这份刊物强调了圣地亚哥诸如“生活质量、政治经济氛围、从事贸易的巨大便利、良好的基础设施还有它简单可预见的税务系统”等指标。此外，它还看重圣地亚哥的低成本，如此使得这座城市在人力资源、不动产方面成为成本最低的大城市。这两点在排行中占据着第一。

另一方面，在由《美洲经济》2010年5月发布的“2010年拉丁美洲地区最好的从事贸易的城市排行榜”中，圣地亚哥排名

稳固的机构

智利提供给这些投资者一个最主要的财产就是它非常稳定的政治和经济，对公众自由的尊重，以及国家机构良好的运作。

2010年3月上台的智利总统巴斯蒂安皮涅拉，在他为期四年的执政期间，政府主要精力是在以下几个目标：

1. 在2010-2014年期间，年平均增长水平恢复并维持在6%，并创造一百万个新岗位。
 2. 消灭极端贫穷。其中的一个措施就是“家庭道德收入”，以让这些目前最贫困的家庭领取更多。
 3. 完善教育的质量和公平度。其中的一个措施就是通过对教师法的现代化以及完善对师资的职业培训。
 4. 提高健康质量。通过建立更多的医院和诊所来提高健康质量及健康福利的覆盖面。
 5. 为中小企业制定国家政策，允许他们成长、发展并进入这些新兴市场。主要是通过增强培训、借助技术、加强创新、便利借助信贷并简化官僚手续。
- 这些措施通过加强社会政治汇集了整个国家的力量，以便让它实施得更广泛更高效，为所有的市民提空一个全面的社会保护网，以满足人民的基本需求。

司法机构享有充分的独立性和自主性。智利司法系统已现代化，使人民更迅速地得到司法保障。

智利，一个值得信赖的伙伴

2009年，智利的出口产品退货价值为530.24万美元，价值总额比上一年少了21.7%，这是由于世界经济紧缩造成的，这在上半年表现得尤其明显。这次下降主要是因为智利的主要贸易伙伴对智利的产品需求减少，不过中国没有。还有这些产品本身价格下滑。但尽管如此，需要强调指出的是，2009年最后的几个月智利所面临的巨大舞台，使得出口在年末的时候得到了恢复，在最后一个季度增长了将近22%。从而使得我们有可能乐观地展望2010年的恢复情况。

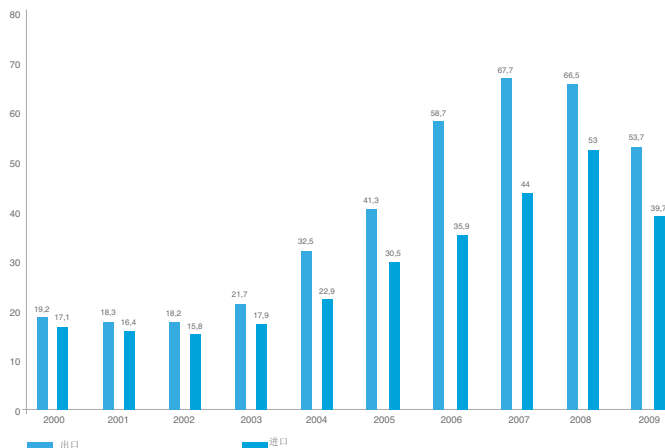
2009年智利十大出口产品分别是铜、三文鱼、纤维素、葡萄酒、钼、葡萄、原

金、鱼粉、苹果、锯木、铁、猪肉和胶合木。这些产品占了智利总出口的71%。

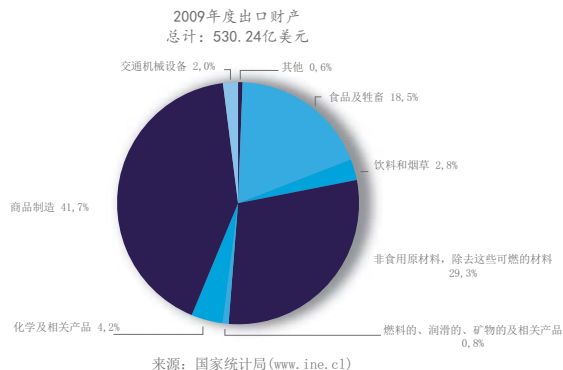
智利的第一出口产品铜出口量下降了17%，而其他的矿产品下降了将近42%。同样，工业的出口和非传统的出口，在前些年一直稳定发展，也各自下降了20%和15%。

自从2003年起，智利的年平均进口率就超过了20%，但同样受到了全球经济形势的影响。2009年总进口价值为3970，79万美元，同比2008年下降了31.1%。这对当年取得133.16亿美元的贸易顺差有着积极意义，顺差比上一年增加了31.37亿美元。

2000—2009年的外贸资金
(单位：10亿美元)



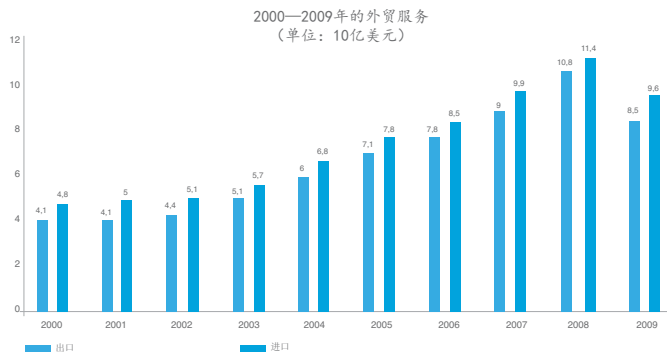
来源：智利中央银行 (www.bcentral.cl)



经济引导服务产业

在最近这些年，智利的服务产业已经创造了超过一半的国内生产总值以及全国70%的就业岗位。截止到2008年，服务产业的出口就维持在每年超过6%的增长率，但受

到全球经济危机的影响而中断。2009年期间，这一领域负增长21.2%，邮寄的有850.7万美元，其中57.3%属于交通服务。



国际一体化

智利开放的经济，结合着双边、区域性的以及多边贸易协议政策，意味着外贸金额和业务以及国家竞争力的稳步增长。

在税收方面，2003年下降了6%，当时实行一个从1999年开始的每年进口税降低1%的计划。这个项目，以及智利签订的自由贸易协定，还有它很低的非关税壁垒，使得这个国家成为世界上经济最开放的国家之一，2009年它实际税率是1.2%。

通过签订广泛的自由贸易协定，智利巩固了它作为一个活跃的国际会员的地位。这些协定包括：

自由贸易条约(TLC)：巴拿马，中国，美国，加拿大，墨西哥，韩国，中美，EFTA(挪威、瑞士、冰岛、列支敦士登)，澳大利亚，哥伦比亚和秘鲁。

经济联盟协议(AAE)：欧盟，日本和P4(新西兰，新加坡，文莱，智利)

经济补充协议(ACE)：玻利维亚，厄瓜多尔，南方共同市场和委内瑞拉。

部分范围协议(AAP)：古巴，印度

谈判协议(2010年5月)：

土耳其：2009年3月，双方成功结束了关于签署自由贸易协定的谈判。2009年7月，两国代表签署了这个协定，现在它已经呈交国会等待议会通过。

马来西亚：2005年12月开始研究可实施性以便确定两国自由贸易协定签署的可行性，2007年6月开始了两国最初的谈判，2009年9月实现了吉隆坡和圣地亚哥代表的第七轮谈判。

越南：2009年11月实现了两国代表的第五轮谈判。谈判是从2008年开始，而在2006年开始进行研究以便确定两国自由贸易协定签署的可行性。

部分协定分析：2002年11月18日智利与欧盟签署的联系国协议，从2003年1月1日开始生效，确立了关税完全自由以及非关税壁垒，这影响到了财产贸易(只是除了一些捕鱼产品和农产品)。根据降低关税的时期，又被划分了六类，这段时间最多为10年。2005年3月1日，欧盟成员国议会一通过承诺(政治谈话、贸易服务、投资机构、知识产权和剩余的合作元素)，就开始完全执行协议。

2009年，智利向欧盟国家的出口量占到了整个国家出口量的18.5%，其中荷兰，意大利，法国，西班牙和德国是这些欧元区的主要目的地。

实施自由关税以来，7299种产品享受完全的降税，达到了这些关税谈判项目的92.4%(以2002年智利关税协调系统为基础进行计算)，出口的增长是受到那些在欧盟国家增强了竞争力的产品影响，原因是取消了关税。

智利和美国2003年6月签署并在2004年1月1日生效的自由贸易协定，通过为服务和投资贸易建立清晰持久的准则，诸如财产贸易，从而巩固并拓展了这些智利产品进入一个广阔的市场。从协议生效开始，智利的97.1%的出口产品获得了免关税。到2015年，智利和美国将实现100%的贸易自由。

美国代表了全球生产总值的22%，以及全球出口的19%，它的经济规模是智利经济的148倍。对纺织业、服装业、鞋业、农业部门以及服务产业，诸如航运、海运和智利通讯而言，自由贸易协定被认为尤其重要，特别是为这些产业打开新的机遇。

智利和中国的自由贸易协定，2005年11月18日签订并于2006年10月1日生效，旨在加强双边贸易拓展和多样化，消除资产交换的壁垒，通过前线便利流通，在自由贸易领域提升健康竞争的条件，创造有效的程序以便实施应用这份协定、实现共同管理以及争议问题的解决，另外就是为了将

来的双边、区域性和多边合作，以及拓展并增加协定的利益建立一个框架。

拥有13亿人口，在最近十年年增产率维持在8%-10%左右，中国已经成为世界经济中越来越重要的角色。自协议生效之日起，92%的智利产品就立即获得了降税优惠，与此同时，50%的中国出口产品获得了类似的优惠。智利享受优惠的产品包括铜和其他矿物，蔬菜，鱼油，猪肉以及其他被起诉的食物。新鲜及冷冻三文鱼、苹果还是葡萄将在十年内获得完全降税。

智利和韩国的自由贸易协定，2003年1月15日签订，并于2004年4月1日生效，使得交流及出口增长了近三倍。协议中降低产品关税的规定使得在2010年，一共有6938种产品进入韩国市场免关税，到2011年将会增加59种新的产品，因此，智利出口韩国的93%的产品将获得零关税。

智利和韩国的自由贸易协定已经转变为扩大国家出口供应的一个重要途径，这不仅反映在出口产品数量的增加，还反映在出口公司的增加，由2003年的288家增加到2009年的454家。

实际上，智利与56个国家生效的这个20个贸易协定，已经将他1600万人口的市场体积拓展到整个世界超过40亿潜在消费者的市场。这个焦点已经促进了整个国家的生产者向新的市场拓展，因此，在2009年尽管整个国际舞台错综复杂，整个智利有7517家公司向191个国家出口了4981种产品。

2009年度根据商业协定向主要贸易伙伴的出口 (US\$ 百万)					
	出口	%	进口	%	贸易平衡
美国	5.940,3	11,2	7.250,3	17,1	-1.310
加拿大	1.190,8	2,2	726,9	1,7	463,9
墨西哥	1.426,3	2,7	1.183,9	2,2	242,4
南美南方市场	3.633,3	6,9	7.984,5	18,8	-4.351,2
中国	12.292,0	23,2	5.135,5	12,1	7.156,5
日本	4.840,3	9,1	1.346,3	3,2	3.494
韩国	3.084,2	5,8	2.163,8	5,1	920,4
印度	1.030,2	1,9	278,9	0,7	751,3
新加坡	111,7	0,2	63,0	0,1	48,7
新西兰	21,8	0,04	33,8	0,08	-12
欧盟	9.564,5	18,0	6.631,7	15,7	2.932,8
EFTA	437,7	0,82	279,4	0,7	158,3

2009年度智利对外贸易按区域分 (US\$ 百万, 2009)					
	出口	%	进口	%	贸易平衡
美洲	15.950,2	30,0	20.626,5	48,7	-5.666,6
欧洲	10.463,6	19,7	7.031,9	16,6	9.053,4
亚洲	24.084,5	45,4	10.111,8	23,9	8.421,5
非洲	223,2	0,4	289,6	0,5	-1.459,0
太平洋	459,6	0,9	259,6	0,6	197,1
总计	53.024,1	100,00	42.377,5	100,00	8.845,9

来源：智利中央银行 (www.bcentral.cl)

1987-2009年出口产品，国家及公司的演变			
	产品	国家	公司
1987	1.400	120	3.666
1990	2.300	122	4.100
1995	3.647	157	5.817
2000	3.749	175	5.666
2007	5.264	194	7.917
2008	5.161	190	8.240
2009	4.981	191	7.517

来源：Prochile (www.prochile.cl)

全球网络相连

得益于经济的开放和企业的私有化，智利许多经济产业得到了数量和质量上的飞跃发展。一个典型的例子便是港口业。智利将近90%的对外贸易是通过海上船运出口国外，一系列产品如电解铜，纸浆，水果和蔬菜生产，正在经历一个不可逆转的集装箱化的过程。

近年来，以提高生产力为基础，在同样的码头基础设施条件下，增加大型设备并发展物流业务，使智利港口系统能力翻了三倍。在这一过程中，共投入美元2.3亿，主要用于港口设施，高科技的起重机和装备。

智利的港口系统根据其属性分为以下几种：a) 公用的国家港口b) 公用的私人港口c) 私用的私人港口。在智利有10个国有港口企业和23个私人港口。

目前，在10个国家港口中，有6个包含私营部门，并由这些私营部门作为码头泊位的承租者。其余的国家公司自1981年来使用多个货物运作者。

据智利海港商会统计，2009年智利港口共运输7910万吨货物。瓦尔帕来索市的Quintero港为运输量最大的港口，其运输总量达1200万吨，接下来是圣安东尼奥港（890万吨）和瓦尔帕来索港（630万吨）。同时，与上一年相比，2009年以TEUs数量标准衡量的集装箱的运输减少了11.2%，为2,751,159TEUs。在这一业务上，圣安东尼奥国际港口集中了23.37%，其次是瓦尔帕来索港口22.92%。

根据世界银行关于2010年全球经济物流贸易的研究，智利在物流贸易上，为拉丁美洲领先者，在150个国家中位居第32位。这一指数反映了在7个领域所扮演的角色，如海关业务，物流成本（包括船只等租金），基础设施质量，还包括一些新兴领

域，如辨别并实现货物运输的能力，货物准时到岸，当地物流部门业务能力等。

世界银行还指出，通过国际物流贸易或者说与国际市场的接轨来运输财产，对发展中国家是至关重要的，可提高它们的国际竞争力，有利于全球化进程，并且使联系越来越紧密的世界减少贫困。

智利经济是建立在贸易开放和与主要经济体签署自由贸易协定的基础上，为保持这种互连，需要在未来10年中保持对港口的大量投资。据海港工程部计划，从2010年至2020年，将增加新的泊位来迎接未来航运，包括在国家港口对长度超过300米和吃水深度超过14米的大型游轮的接待提供优先权，同时对某些港口通道加以改善等。所有这些投资将逾10亿美元。

在这一领域的投资同时还有一个更近的目标，即对2010年2月智利地震所造成的损失进行弥补，地震主要影响了瓦尔帕来索和比奥比奥地区的港口。据智利海港商会评估，对受灾最严重的港口（如比奥比奥地区的Talcahuano港口）的重建与维修将花费3亿美元，这一资金只是保守估计。然而需要指出的是，大部分的国家港口对地震有良好的防御措施或是受灾较轻，而这些受损建筑正在或已经被修理好，没有影响其总体运行。据评估，在一年左右的时间内，受灾最严重地区的港口将可以100%的恢复运作。

TEU集装箱计划

容量	2010	2012*	2013*
2,000以下	2,534	2,653	2,658
2,000到4,000	1,084	1,167	1,172
4,000以上	1,331	1,709	1,813
总计	4,949	5,529	5,643

来源：拉美经济委员会，CEPAL(www.eclac.org)

2009年拉美及加勒比海地区集装箱实现的港口业务（以TEUs标准计）

港口	国家	TEU 2009
1 圣多	巴西	2,255,862
2 哥伦	巴拿马	2,210,720
3 巴波阿	巴拿马	2,011,778
4 金士顿	牙买加	1,700,000
5 自由港	Bahamas	1,680,000
6 布宜诺斯艾利斯	阿根廷	1,412,462
7 加大赫纳	哥伦比亚	1,237,873
8 门萨尼	墨西哥	1,110,350
9 卡拉	秘鲁	1,089,838
10 卡乌塞多	多米尼加共和国	906,279
11 瓜亚基	厄瓜多尔	884,100
12 卡拜尤港	委内瑞拉	790,000
13 柠檬港	哥斯达黎加	748,029
14 圣安东尼奥	智利	729,033
15 瓦尔帕来索	智利	677,432
16 好运港	哥伦比亚	647,323
17 帕拉那瓜	巴西	630,597
18 大河	巴西	629,586
19 伊塔哈	巴西	600,522
20 蒙特维得	乌拉圭	588,410

来源：联合国拉美经济委员会

道路机场基础设施和新的挑战

2010年特许经营制度（允许私有企业参加国家基础设施建设）在智利实施满17周年。这一制度使智利公路，港口，机场等基础设施及服务业得以改善，同时，也吸引了很多国际业务。据基础设施工程协会（Copsa）的一项研究，在全球10个交通工程领域最强大的公司中，有7个在智利有投资项目。

在这一进程中，私人投资达100亿美元，相对而言，相当于至少60亿美元的储备。

2009年，公共工程部实现了6%的业务增长，实际盈利性达到8.4%，与上一年相比，上涨了一个百分点。其中增长突出的部门为公路，城市和城市间的基础设施，以及首都的城市内交通Transantiago。由于私人投资所取得的成绩，特许经营制度扩大了其应用领域，如农业灌溉及监狱和医院的建设。

或许智利首都内城市公路和城市间公路的现代化是特许经营制度最突出的成效。不仅减少了路途所需时间，同时满足了国际安全高标准。以下为在这一制度下实施的一些最重要的工程：

美洲公路：

在公共工程计划框架内，按照建造一运作一转移模式，1,500多千米长的美洲公路，即智利主干线，已经实现了现代化，符合国际高标准。这一工程投资总额达到37亿美元。

目前，美洲公路是连接北部的塞雷纳（La Serena）和南部的蒙特港（Puerto Montt）拥有四条干线的高速公路。新的高速公路把圣地亚哥和周边城市连接起来，包括与重要港口和旅游景点的联通。

城市高速：

在特许经营制度下，已经在圣地亚哥建造了五条城市高速公路。2005年四月，开始了北部及中部地区高速公路的建设第一阶段。

同样，在特许制度下，还建造了两条连接机场和圣地亚哥的高速公路：Costanera Norte和Vespucio Express。这两条公路减少了从机场到主要商业区和居民区所需时间。

目前的挑战在于扩大城市公路网的特许方式。这种方式主要针对私有部门，通过长期合同，承担15年以上的公路保养工作，按照服务标准，主要承担公路安全，国家

遗产质量等方面职责。

2010年2月的地震给智利公共部门及私有部门提出了新的目标，即修理整个国家的公路，地震发生后不久，就以临时方式修理受损公路。2010年四月，公共工程部宣布，一项近12.69亿美元的重建计划将于未来四年内完成。公路部门所需投资最多，为9.67亿美元，接下来是港口工程1.58亿美元，水利工程1.22亿美元。值得一提的是，政府计划到2010年底，所有特许工程都要进入实施阶段。而投资主要集中在受灾较重的比奥比奥和Maule地区。

机场：

近两年来，智利人乘坐飞机越来越频繁。2009年，乘坐国内航线的乘客数量比上年增长6%，达到500万人次，而乘坐国际航线的乘客数目为460万，2009年十月至十二月达到持续的客流高峰。

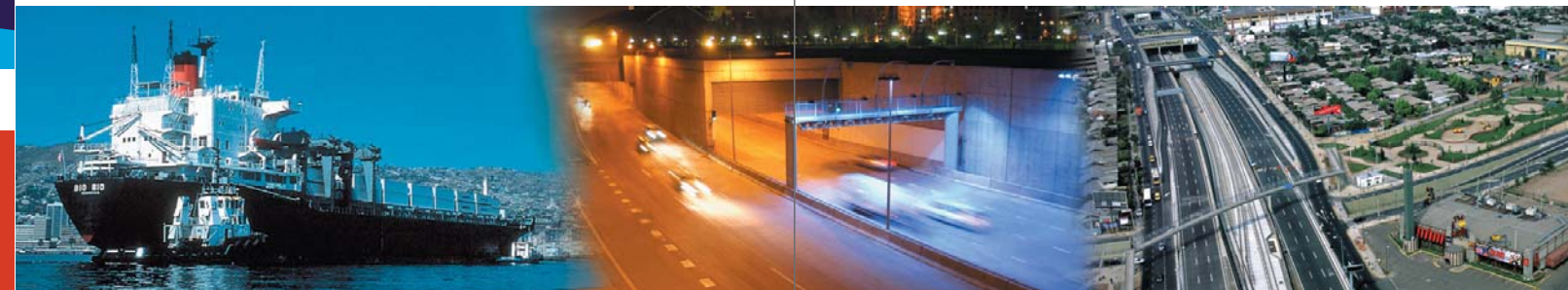
智利有18条国际航线，每年总计8万趟业务。圣地亚哥Arturo Merino Benitez机场是拉美第九大机场，2009年客流量达到970万人次，使智利成为世界50个最大客流量机场之一。此外，圣地亚哥Arturo Merino Benitez机场被2010年“世界机场奖”评为南美第二好机场，新加坡的Changi机场被评为世界最好的机场。

机场得到的认可可部分归因于在特许经营制度下实现的机场扩建和现代化。自1997年私人资金投入机场建设以来，已经实现了1.9亿美元的投资。

值得一提的是，2010年2月27日地震之后，仅48小时圣地亚哥机场便重新恢复了业务，尽管地震如此强烈，机场内设备只受到轻微损坏。

监狱基础设施：

特许经营制度的一个特点在于灵活开展新投资工程。如运用新的机制经营监狱，公共建筑工程，水库，公共交通设施等。就监狱设施而言，兰卡瓜（Rancagua）最早通过这一制度实现监狱建造，于2005年九月完成。此后，在伊基克（Iquique），塞雷纳（La Serena），圣地亚哥（Santiago），巴蒂维亚（Valdivia），蒙特港（Puerto Montt）等地也建造了监狱，总投资额达到1.75亿美元。



电信

另一个增加国家连接度的产业是电信。1987年至1989年，国有企业，智利电信公司（CTC），现在的Telefónica Chile，和国家电信公司（Entel）被私有化，目前国家在电信产业没有任何参与。

这个产业对国内生产总值的贡献一直在稳定地增加，目前已达到3.1%。与上一年相比，在手机业务增长的推动下，总业务增加了6.9%。这一经济领域的发展，促使许多公司在智利建立客户服务呼叫中心并发展软件中心，如德尔塔航空公司，法国航空公司，BBVA，General Electric和McAfee。

固定电话：着眼于全球范围，智利电信业的普及率表现出与其它工业化国家相同的趋势，即固定电话作为主要沟通手段的重要性有所下降。全球范围内，每100户居民固定电话普及率为17.8%，而智利在2009年为21.02%，总共有350万条通讯线路。

移动电话：该国移动电话的普及率几乎是全球平均水平的两倍，可与工业化国家的发展趋势相媲美。在2000年初，移动电话业务以50%的速度增长，用户从500万增长到2009年的1650万。作为增长的结果，至2009年12月该服务（每100名居民）的普及率已达到96.7%。

英特网：智利另一个有优势的产业是英特网。2009年英特网固定上网用户达1600万，年增长率为16.11%，家庭普及率达36.72%。此外，2009年移动宽带用户的数量有了巨大的增长。据电信副部长办公室（Subtel）数据统计，2009年移动宽带业务翻了四倍：一月用户为165,676，到12月达630,492。这意味着380.5%的增长率，移动宽带业务从一月份的占因特网总业务的10%增加到12月份的27.5%。因此，到2009年12月，固定和移动上网总用户达到2,295,551。这个行业的发展与以下几个因素密切相关

关：高水平的计算机普及率，低成本的网络接入费，本地业务的开发与企业联系的增加。目前的主要趋势包括宽带使用的增加（即使在收入中低等阶层也有这样的趋势），平均上网时间的增加，社交网络的大众化以及与国外交流活动的增长。英特网正在逐步扩大在信息交流和娱乐活动上的重要性，并成为帮助用户在消费中做决策的工具。

近年来的挑战在于提高宽带功能以及发展无线英特网业务。为此，2007年至2012年的战略计划正探求推动信息交流技术的使用，推动工业发展进程，同时增加社会参与和公平性。其目标在于使宽带用户数量在现有的基础上翻两番，达到200万，尤其重视偏远地区的发展，力求使网络覆盖率达到95%，同时发展信息技术工业，使智利成为拉美主要的发展远程技术业务的平台，加强国家在TIC领域的排名，以此完善服务质量，推动TIC业的发展，完善电子政务系统。

智利移动电话发展				
年份	全国范围内已订付的	年增长	每一百个人中的普及率	家庭普及率
2000	3,401,525	-	21,97	87,18%
2001	5,100,783	49,96%	32,57	129,28%
2002	6,244,310	22,42%	9,44	156,51%
2003	7,268,281	16,40%	45,41	175,97%
2004	9,261,385	27,42%	57,24	210,64%
2005	10,569,572	14,13%	64,65	250,43%
2006	12,450,801	17,80%	75,39	287,08%
2007	13,955,202	12,08%	83,66	316,70%
2008	14,796,593	6,03%	87,83	330,53%
2009	16,450,223	11,18%	96,70	361,72%

来源：电信副秘书长办公室 www.subtel.cl

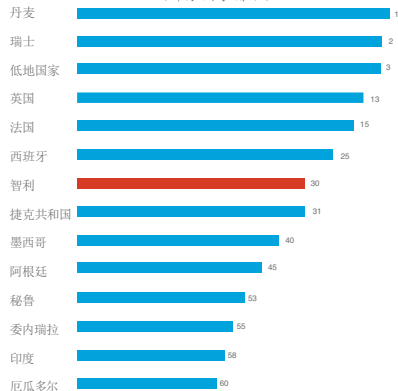
2009年普及率		
国家	固定电话	移动电话
瑞士	64,1	118,0
丹麦	45,6	125,7
美国	49,6	86,8
加拿大	4,9	66,4
德国	62,5	128,3
英国	54,2	126,3
法国	56,4	93,4
韩国	44,3	94,7
澳大利亚	44,5	105,0
意大利	35,6	151,6
日本	38,0	86,7
新西兰	41,4	109,2
西班牙	45,4	111,7
乌拉圭	28,6	104,7
智利	21,0	96,7
巴西	21,4	78,5
阿根廷	24,4	116,6
世界	18,4	59,7

信息技术

许多国际机构的研究经常指出智利是个“连接化”国家。在2009年e-Readiness排名中，经济学家联合会（EIU）把智利定位在拉美电子商业方面最突出的国家。这项排名利用了近100个质量标准，测量比较了不同国家的电子商业环境。智利获得了6.49分的总成绩（以1到10分计算），在

70个国家中排第30名，比2008年上升了两个名次。在6个单项排名中，智利还获得了5项拉美最高分：连接化和技术基础设施（4.95），商业环境（7.71），文化环境（6.83），法律环境（7.40），以及消费者和企业的国际化（6.43），只有在政府政策这一项上排名低于墨西哥。

2009年度E-readiness 排名
(部分国家排名)



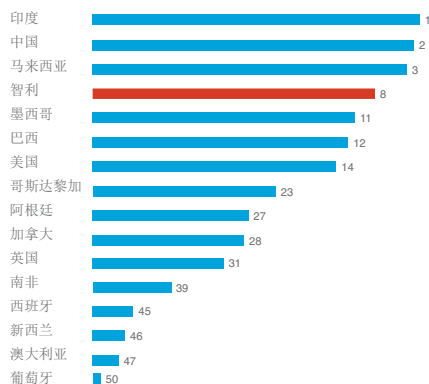
同时，据世界经济论坛发布的2009—2010Networked Readiness Index，智利在133个经济体中排名40，为拉美领先者，并且排在印度（43）和泰国（47）等国之前。于2000年首发的Networked Readiness Index是以一个国家参与信息技术程度以及从信息技术的发展中受益程度来评级，并且反映了信息技术对于工业化国家的经济社会发展有着越来越大的影响。这一指标主要考虑三方面因素，即信息技术发展的总体氛围，信息技术准备状况，主要使用情况（个人，企业，政府）。就智利而言，要点在于：政府对使用信息技术的有效推动，一系列公共服务的可用性，地区竞争，政府对信息技术发展和电信的监督等。另一方面，缺点在于：信息技术出口量少，企业在教育和1+D上投入较少，手机费用偏高。

服务外包

根据2010年1月由Ernst&Young和经济学家联合协会（EIU）发布的全球化指数，智利以4.06分的成绩（最高为10分）位列拉美第一。

在这项研究中，智利位列第27名。排名领先的国家为新加坡（7.29），香港（6.90）和爱尔兰（6.87）。这项研究参考国内生产总值，根据全球化级别，把60个国家进行分类。主要考察5个方面，即贸易开放度，资金运转，技术信息交流，人力资源周转和文化一体化。

2009年度全球服务本土化指数
(部分国家排名)



* 在50个被选的经济体中
来源：A. T. Kearney (www.atkearney.com)

此外，美国顾问A. T. Kearney指出智利跨国公司的服务外包表现良好。在2009年全球服务定位指数中，A. T. Kearney认为智利是在全球建立的50个这类业务中第8个最有吸引力的国家，在拉丁美洲排第1位。

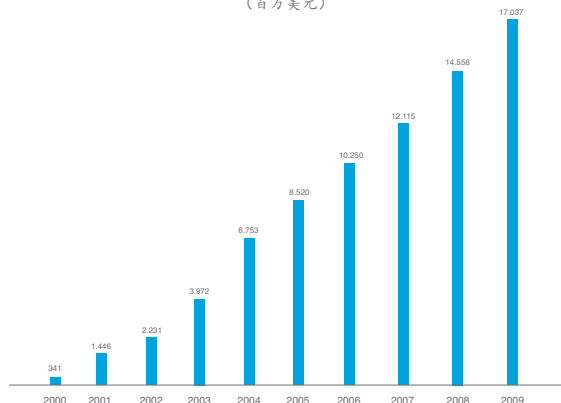
这个报告强调，智利政治的稳定性，良好的商业氛围以及高质量的服务是其独有的特点。

数码经济与电子商务电子交易已经成为为企业带来更多更好机会的世界公认的事实。它可以减少与程序有关的成本，并以较低的成本开发新的营销渠道。根据圣地亚哥商会的资料，2009年智利数码经济的销售额超过272.46亿美元，比上年增长14%。

数码经济是由三部分组成：基础设施，软

件和服务；电讯及电子商贸。其中电子商贸记录了交易的最大金额，达170.37亿美元，比2008年的业务增长了17%。其中大部分贸易为企业间贸易和国家部门的采购。在这些贸易中企业对企业（B2B）的电子商务超过166亿美元。而企业对消费者（B2C）的贸易达到了约4.37亿美元。

智利电子贸易演变
(百万美元)



来源: 数字经济研究中心, 圣地亚哥贸易商会 (www.eccs.cl)

电信产业方面的贸易额达到了接近68.02亿美元,以新兴行业领先,例如宽带和移动通信。基础设施,软件和服务部门,交易总额达到约34.19亿美元。

智利的银行业已经广泛使用英特网,英特网已经成为一个普遍的工具。据银行最高部门和财政机构发表的一项研究报告,通过英特网实现的银行低额业务从2000年的680万美元增长到2009年的1.51亿美元。与此同时,自动柜员机的交易数额达到了1998年的三倍,从当时的1.11亿美元的业务额增长到2009年的3.33亿美元。

在未来几年中,预计在线销售将继续保持高增长率。由于行业的增长潜力与新一代消费者的成长,中期前景非常乐观。新一代人的教育背景依赖于计算机和手机,是利用英特网来建立社交网络的一批消费者。

电子政务系统

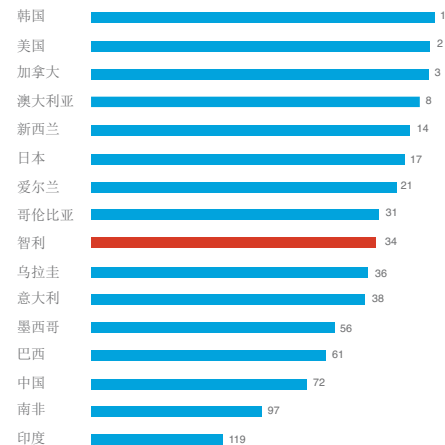
在过去的两年中,在公共系统内部国家机构的改革和现代化的发展是令人鼓舞的。不仅越来越多的公共机构通过使用网络平台扩大了向社会的服务,而且这些机构与民众的交流质量也得到了加强。一些典型的例子如国税局,ChileCompra和民事登记局,通

过实施信息技术,在手续办理和在国家及其公民的信息交流中提供了便利。联合国“2010年电子政府调查报告”对政府执行电子政务的意愿和执行能力,以及信息技术如公共服务工具的提供和国家电子公共服务水平等方面的衡量做出了定义。根据该报告,智利在192个被评估的国家中排名第34,上升了6个名次。韩国荣

登榜首,其次是美国和加拿大。在拉美地区智利排名第二,仅次于哥伦比亚,后者排名第31。

智利在政府网上业务发展方面表现突出,排名第18。在网络参与方面排名第34,人力资本排名第45,电信基础设施排名第64。

2010年度电子政府准备指数

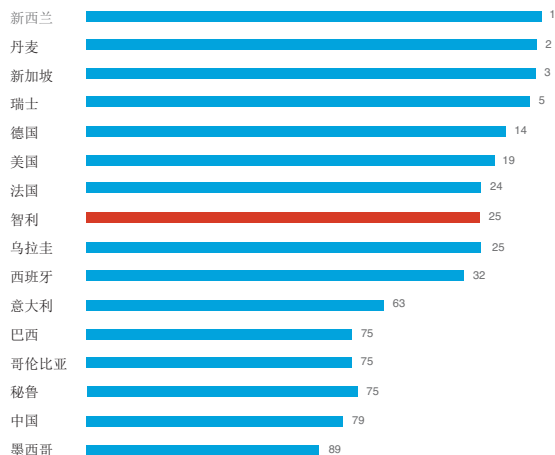


来源: 联合国组织
在192个被评估的国家中

透明化保证

2009年11月发布的2009年度全球透明度中的腐败比例指数，智利在0-10这个等级中得到了6.7分。得分为0被认为是高腐败，得分为10被认为是零腐败。在被分析的180个经济体中，智利的全球排名是25，和乌拉圭在拉美共列第一位。

2009年腐败比例指数



来源：国际透明度（www.transparency.org）
在180个经济体中的排名

从2003年起，智利就拥有了公共管理章程，它是为专业的公共管理打下基础。宪法19882号令以执行为基础建立了新的刺激措施，增加了以政绩为基础进行提拔的机会，而不是按照传统做法。制定了一套高层公共管理体系，在这个过程中，选拔是以公开招聘为基础，它逐渐减少了在公共位置上政治任命的数量。此外，所有在领导地位的公务员，还有直接或间接在购买、签订与财政资源有关的合同的负责人，都有义务申报财产和息金，这些可以在机构网页上还有在国际审计部进行。同样，2005年，通过了有关国家透明性的

第20054号法令，限制和控制竞选经费。政党的筹资受该法令调节控制，要求竞选人披露资金的来源和数目，市民可直接向政党提供资金，并规定了竞选花费的上限。

从2006年开始，所有的国家机构都应在它的官网上公布对所有货物、服务和转让的交易，而且使用相同的途径发布其机构中有关第三方的所有规则、条例、活动和决议。同样，应该定期更新发布那些有关承包商和所有从国家领取酬金人员的信息，标明个人身份证号和这些承包商的主要股东。

2008年8月颁布了第20285号法律，规定了国家行政机关透明度的原则和市民从这些机构中获得信息的权利。这项新法于2009年4月20日生效，允许公众得到公共管理机构表现方面的更多信息。通过这项法令，现在几乎所有信息都将向公众公开。一个独立的检测机构，透明度理事会，确保法律的实施，它有权发出强制性制裁，并解决当申请人对所收到的资料感到不满意时出现的争端。理事会也将对这项法律的行使方法做出培训，普遍提高公共事务管理的透明度文化。

平台

智利的电子政府制度是拉丁美洲中最先进的，被许多国家视为典范，这不仅是因为它的服务水平和各种信息，还要加上它的高使用程度，效率和透明度。特别是，ChileCompra这个智利政府2003年发起的电子采购平台，是一个公共部门集中采购和合同管理的系统，受用于政府机构和私营公司。

在ChileCompra的招标平台（www.chilecompra.cl）里有超过850多个国家机构，包括国家各部委，市政府，医院和军队，将近每年160万份合同和价值45亿美元的交易。在这个市场上8万个企业积极参加投标活动。这个系统还允许通过国际招标的方式与外国公司交易。

治理指标

在透明度和最佳实践的方面，世界银行发布关于治理指标两年期报告。报告把治理一词作定义为传统和国家机构。好的治理反映在六个方面或标准上：话语权和责任，政治稳定，政府效率，监管调控质量，国家法治和控制腐败。为了来衡量这些标准，世界银行凝聚了数百个来源于33个不同的组织的数据库中的变量。

2008年的治理指标（2009年6月出版）涵盖212个国家和地区，智利被认为是世界上最透明的国家之一。该国在腐败控制上有明显的改善，占百分比的92.8%，接近美国（93.2%），超过经合组织国家平均水平（91.2%）。同样也超过了德国（91.3%），

西班牙（88.4%），法国（87%），日本（84.5%），葡萄牙（84.1%）和意大利（78.7%）。这个指标检测了政策和市场不太一致的发生率，对价格或不适当破产监管的控制，在诸如外贸或经贸发展领域过分的税收。

智利在国家法律的执行方面同样也做得很好，占百分比的88%，接近于经合组织国家平均水平（90.2%），超过西班牙（85.2%）和捷克共和国（77%）。这份指标测量了这些公务人员对这些社会准则的信任度及顺从度，包括合同的执行质量，财产法，政策以及这些法院，同样还有犯罪和暴力行为的禁止。

在腐败控制方面，占百分比的87%，超过日本（85.5%）和西班牙（84.5%），接近于经合组织国家平均水平（90.2%）。这份指标测量了公众力量在私营利益方面的涉足度，同样在有关私营利益方面的国家独立程度。

在政府效率方面，占百分比的84.8%，类似于经合组织国家平均水平（88.7%），还有像韩国（86.3%），日本（89.1%）和法国（90.9%），此外，它列在捷克共和国（82.5%），葡萄牙（82.0%）和西班牙（80.1%）之前。

与此同时，在话语权和责任方面，占的百分比是76.9%，超过了意大利（76.4%）和日本（76.0%）。这份指标反映了一个国家公民能够参与政府选举的数量，还有就是这些媒体对监督官员，迫使他们对于负责的独立性。

最后，在智利政策稳定性方面，它占的百分比是66.0%，在意大利（60.3%），韩国（59.8%）和西班牙（42.6%）之前，这份指标反映了关于禁止对政府被通过暴力手段或非宪法手段，包括国内暴力和恐怖主义推翻的认识

法律可靠性

智利的外国投资法律建立和谐的和有系统的承诺，并调节控制来自外国的资金。内部规则由宪法和法律规定。

智利的外国投资原则

外国投资法建立在国家宪法所规定的原则上。这些原则包括：法律面前人人平等，经济自由和不歧视。

不歧视：它源于法律面前人人平等的宪法保障，以及对外国投资者的保障，外国投资者得到国家及其机构同等或不低于对国内投资者经济方面的待遇。

无自由裁量权的程序：外商投资程序应当

明确和透明，消除在管理行为中任何形式的主观性，这是对外国投资者公平待遇的保证。

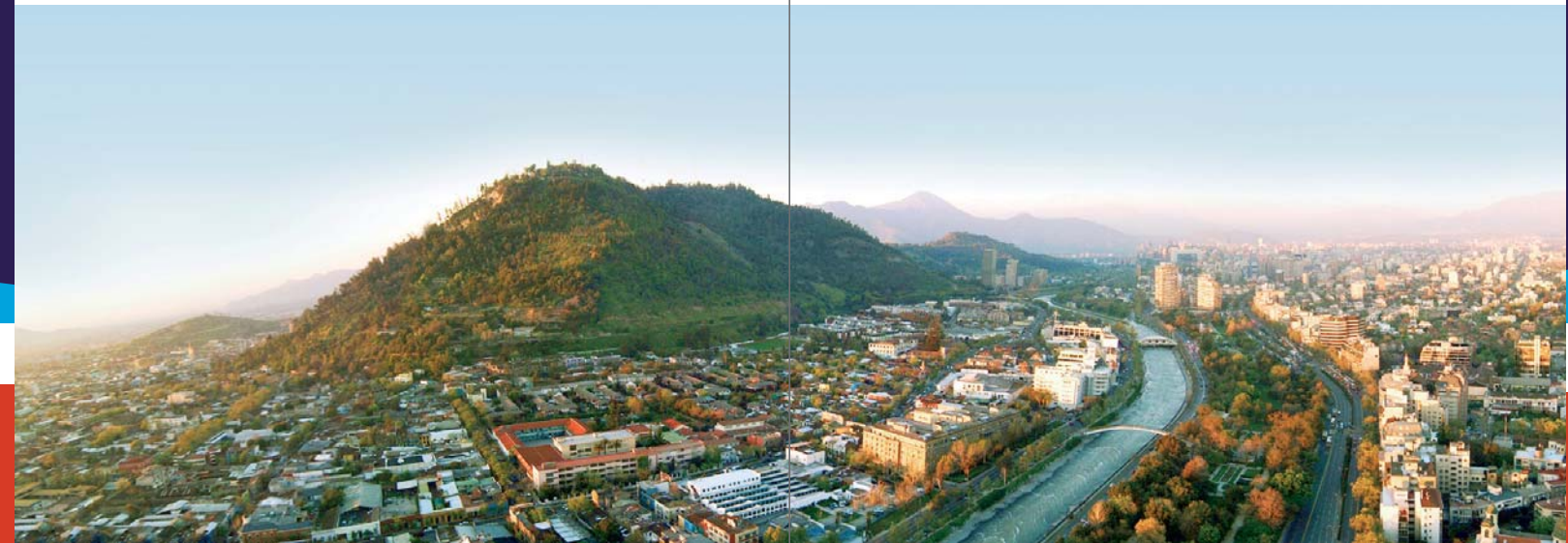
经济活动自由发展权：保证投资者自由进入所有经济产业，国家只有通过法律在特殊情况下可建立国内投资的保留区。国家宪法第19条第21号确立了任何经济活动的发展权，只要这些经济活动不违反道德，公共秩序和国家安全，和必须尊重有关部门的内部规定。

投资制度

外国投资者在智利投资一般适用两种法规。一是按第600号法令规定进行，一是按中央银行外汇兑换规则大全第14章规定进行。资金转移的机制也由外国投资者决定选择其中之一。

智利中央银行外汇兑换规则大全第14章这个机制对外国资本以及外国信贷进入智利做出了规定。保证外国资本自由进入智利官方的外汇市场。超过1万美金的交易，进入国家的外汇应使用在第十四章中所指出的目的，必须通过官方的外汇市场。在这种机制下输入的资本将适用所有的外汇法中的普通规则，无论是在进入外汇市场方面，有

能力向国外撤回资金，和其他的任何权利或义务。在第十四章规定下进入智利的资本，其后不得选用第600号外资法令。



第600号法令

这一机制的历史背景可以追溯到70年代，当智利彻底改变了对外资的政策，取代了当时在安第斯条约框架下的一个限制性的制度，这个新的外资政策建立在此非歧视性和限制行政机关的自由裁量权的基准上。新的政策通过对第600号法令（外国投资条例）的颁布向外国资本的流入提供保障和鼓励措施。其原始文本在1974年被制定。

新的外国投资法建立在国家的法律和经济原则的基础上。这些原则有宪法（国家的最高法律秩序的监管机制）的支持，和对经济自由和私有财产权的保障。

1993年3月国会批准第600号法令文本的略微修改。这个法令在时间上的持续性证明了智利对外国投资保持政策长期稳定性的决心。

自法令生效起，这机制一直是外国投资者最常用的一种。在2009年，通过第600号法令实现的外国投资为749亿美元。投资者对其使用频繁的原因之一是，除了坚持非歧视，非自由裁量的程序和经济活动自由发展的原则外，还向外国投资者保证法律的明确和稳定性。

外商投资合同是一份是在外国投资者和智利国家之间正式签署的合约。这份合同体现了通过第600号法令投资的外国投资者的权利和义务，以及国家根据这项法令批准输入外资的意愿。根据该机制，外国投资和外国投资者的身份从资金进入国家开始生效。

外国投资委员会可以议定外商投资合同申请的最低金额。如果是以外汇投资，目前最低数额是500万美元，如果以其他形式进行投资是250万美元。

在第600号法令形式下签订合同的条件

根据第600号法令中的条款，这个机制可被以下人使用。

- a. 外国的自然人
- b. 外国法人：包括：
 - 私有法的法人（任何形式的）
 - 公共法的法人（公司和基金会）
 - 外国国家，
 - 国际组织。
- c. 定居国外的智利自然人和法人。

第600号法令给予的权利

外国投资合同的签署：

在这个自愿的机制下，把资金，实物资产或其他方式的投资输入智利的外国投资者可以申请与国家签署一份外国投资合同。该合同规定双方的权利和义务，而且不得被单方面修改或者撤销其中任何条款。

进入官方外汇市场：

投资者有使用官方外汇市场的保障。既可以自由兑换外汇投资，也可以购买外汇来抽回资本或抽回利润。

抽回资本和利润：

外资进入智利一年后可以抽回资本。

这个政策的目的是鼓励在生产和服务业方面的外国投资。抽回的资本如不超过投资金额就不必赋税也无任何收费。

外汇只有通过产品的转让或股票的完全或部分清空或它海外投资的代表权利获得。

利润可以随时被抽回，只要事先遵守税务方面的义务，和出示纳税证明纪录。事先经外国投资委员会执行副主任的签名这两种类型的资金抽回都能获得官方外汇市场上最有利的汇率。

自由进入各经济产业：

尊重现有的法律法规，投资者可以自由发展各种经济活动。

向歧视行为进行上诉索赔：

第600号法令第9条规定了非歧视原则，保证在同一生产活动中外国投资者拥有与当地投资者相同的权利，向两者实施同样的法律和法规。

为了实行不歧视原则，第600号法令中的第9和10项条款成立了行政程序旨在避免或消除不符合原则的行为。第10条规定了对歧视行为进行索赔的行政上诉权，要求索赔是针对“被认为有歧视性”的“法律标准”。

这项规定的第一部分是上述权的准入有关，第二部分是与能被接受的必要条件有关。

税收制度：所有居住在智利国土的人都必须缴纳税，无论他的收入的来源。不在智利定居的人必须对来自智利部分的收入缴税。所有的智利公司必须缴纳企业所得税，其税率为17%。

与此同时，外国投资者如果想抽回利润的话，必须交额外的税务。可以选择以下方式：

- 普通制度：目前对抽回的利润征收35%额外税率。从这种税收中扣除最高可达17%的企业所得税，投资者最终将支付的额外税率不可超过35%。

- 特别制度：投资者还可以选择不交税制度，在这种情况下抽回利润的额外税率将是42%，并保持10年不变。允许投资者随时一次放弃这个制度，这样的话他将采用普通制度，其目前的税率为35%。

- 间接税：外国投资者有权在各自的投资合同上确定在固定的投资实行期间对以下税率保持不变：销售税，服务税以及用于进口国内不生产的，并被经济部制定的清单中认定的机器和设备的关税。符合最后这些条件的货物也将免交增值税。

- 采矿活动特有税不变：DL600法律第十一章建立了采矿活动特有税不变制度，该制度服务于拥有价值不低于5000万美元矿业工程外资合同的投资者。为选择这一特殊体制，拥有现行外资合同的投资者不受DL600第7章、11章已建立的不变制度保护，也不应在申请受第十一章制度保护时拒绝DL600第7章、11章已建立制度。

通过第600号法令汇入外国资金的方法

可自由兑换的外国货币。这些外汇通过一个被授权经营的机构在正规交易市场上进行销售兑换并进入国家。外国投资者可通过这个机构得到市场上最优惠的兑换率。各种形式或状态的实物。以普通的进口管理规则进入国家，不包括更换。这些实物的资产价值将按照进口的一般程序计算；

各种形式的可资本化的技术。其估价由外国投资委员会根据国际市场上的实际价格确定。外资委必须在120天之内做出估价并给以答复，超过120天未给答复，就按技术提供者申报的价格计算。所提供的技术一旦成为外国投资的一部分，就不能向任何第三者转让其控制权、使用权和拥有权。也不能收回或折旧。

与外国投资有关的信贷。须经中央银行批

准以下几点：普通规则，期限，利率和外国信贷雇用方法，对债务人的费用收取，包括佣金，税收和各种开支等。贷款不得超过投资核定总额的75%。

信贷和债务的资本化。应使用自由兑换的货币。它的使用方法须经有关部门批准。

利润的资本化，有被汇到国外的资格。

在智利的外国投资

智利已经成为一个对外国投资极具吸引力的国家这一事实已被国际认可。据联合国经济发展委员会（UNCTAD）发布的2009年世界投资报告，2008年在智利的外国直接投资占国内生产总值的59.6%，而对于发展中国家而言，世界平均水平为24.5%和24.8%。

国内生产总值金额 (部分经济体比例)			
经济体	1990	2000	2008
巴西	8,5	19,0	18,3
智利	48,1	60,8	59,6
中国	5,1	16,2	8,7
韩国	2,0	7,1	9,8
捷克	-	38,2	52,7
匈牙利	1,5	47,7	41,4
印度	0,5	3,7	9,9
印度尼西亚	6,9	15,2	13,1
爱尔兰	79,4	131,9	63,7
马来西亚	23,4	56,2	33,0
墨西哥	8,5	16,7	27,1
南非	8,2	32,7	43,2
澳大利亚	23,2	28,6	27,4
加拿大	19,4	29,3	27,5
西班牙	12,7	26,9	39,6
美国	6,8	12,9	16,0
法国	7,9	19,5	34,7
新西兰	18,1	47,3	42,3
英国	20,6	30,4	36,9
发展中国家	13,8	25,1	24,8
世界	9,1	18,1	24,5

来源：2009年度世界投资报告（www.unctad.org）

据拉美及加勒比海地区经济委员会发布的“2009年拉美及加勒比海地区外国直接投资报告”，在流动资金方面，2009年智利的直接投资达到127.02亿美元，与上一年相比下降了16%，但是与全球外国直接投资下降率（39%）或拉美外国直接投资下降率（40%）相比，智利的下降率相对很低。根据这一研究，智利在吸引外国投资方面位于拉美第一，而在净资产上，处于第二位，仅次于巴西，领先于墨西哥。

2009年实现的外国投资

2009年，在智利实现的外国直接投资额达到了111.54亿美元。通过使用智利中央银行国际外汇条例第14章的投资机制的金额为60.72亿美元，而使用第600号法令投资机制的金额为50.82亿美元，通过后两者实现的数额为近十年来第三高，这一成绩在2009年全球经济舞台上是相当突出的。巩固了近年来在智利的外国投资的积极趋势，尽管略低于2008年的记录。

60.5%的外国直接投资使用的机制是第600号法令。主要的投资产业为服务业，其次是采矿业（19.9%），工业（9%），电力，燃气及水务（6%），服务业取得的成绩应归功于美国沃尔玛的retailD&S连锁店投入。

在矿业方面Pelambres和日本人Marubeni的Esperanza铜矿较为突出，他们制定了直到2010年底的计划。另外还有挪威银行DnB NOR Bank在智利的投入，主要致力于农业，渔业，可再生能源和航运等金融活动。

第600号法令下外资注册及统计

外国投资委员会实现的统计是建立在资金流动的有效注册基础上，而这些资金流动是由与智利国家签署合同的投资者完成，所以这一投资活动代表着通过600号法令进入国家的所有形式资产的总和。这里所说的实现的投资是一个净的概念，即只考虑进入国家的资金。提供的分类信息是指第600号法令之下的，投资者的国籍被认为是投资的来源国，而发展的相应业务被认为是投资目的地。向国外提供的相关信息每年公布在www.inversionextranjera.cl网站上。

这些统计可能与智利银行在Balanza de Pagos发布信息有所出入，其主要原因在于联合信贷，利润再投资以及投资基金的注册。

拉美企业家的贡献主要集中于工业部门：秘鲁Brescia集团的投资，该集团是一个水泥、混凝土主要生产商。Aresti国际公司将它的水稻，豆类和橄榄油卖给巴西食品商Camil，后者是当地食品生产销售的领先者。在工业部门做出卓越成就的还有美国OPKO Health。

在电力，燃气及水务方面有重要投资项目的有意大利的Astaldi和澳大利亚的Pacific Hydro，以及SN Power 和ETC Holding。

根据投资机制分类的直接投资数据

1974至2009年，在智利的外国直接投资达到1113.53亿美元，据统计，36年来进入智利的净外国投资为705.58亿美元。

自外国投资条例第600号法令生效于1974年起，大多数大规模的外国投资选用这种机制。通过一份与国家签署的合约，得到投资者权利的保障，予以资金或其他形式向

智利投资的批准。在1974年至2009年间，利用这个机制的投资额为749.01亿美元，占总资本流入的67.3%。

还有一种选择机制就是智利中央银行国际外汇条例大全第十四章，外国投资者如愿意使用这个机制必须在此规则下注册。

根据资金流入机制的国外投资 (单位: 百万美元)						
机制 / 时期	1974-2009	2005	2006	2007	2008	2009
贡献						
国外投资法规 (DL 600)						
资金支持	44.265	1.646	2.067	1.293	4.516	2.352
相关贷款	14.053	153	1.114	66	646	2.730
总计 DL 600	58.318	1.799	3.181	1.359	5.162	5.082
第十四章 (C. N. C. I.)						
资金1	9.037	1.531	2.465	5.683	5.448	2.757
其他资金 (贷款)	3.392	599	299	379	1.547	3.315
总计: 第十四章	12.429	2.130	2.764	6.062	6.995	6.072
总共实现投资 (D. L. 600 + Capítulo XIV)	70.747	3.929	5.945	7.421	12.157	11.154
寄发						
国外投资法规						
资金再出口	8.525	1.996	1.986	594	597	453
贷款偿还	9.448	582	1.328	423	303	694
总计 DL 600	17.973	2.578	3.314	1.017	900	1.147
第十四章						
资金再出口	1.368	294	94	875	1.507	2.089
其他实现资金	2.376	619	1.354	442	632	2.216
总计第十四章	3.744	913	1.448	1.317	2.139	4.305
总计寄发 (D. L. 600 + Capítulo XIV)	21.717	3.491	4.762	2.334	3.039	5.452

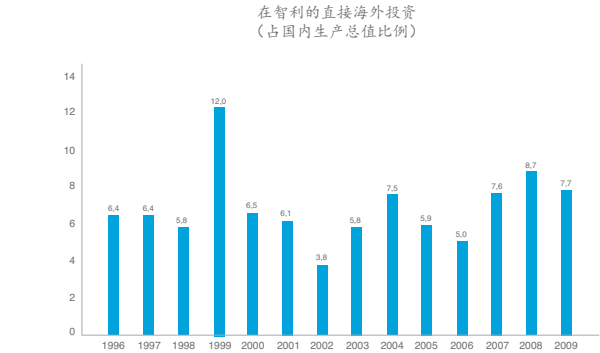
来源: 海外投资委员会(www.inversionextranjera.cl), 智利中央银行 (www.bcentral.cl)
2009年12月31日之前的临时性数目

依赖机制的国外投资：1974—2009净投资 (百分比)						
投资机制	1974-2009	2005	2006	2007	2008	2009
国外投资法规	65,2	45,8	53,5	18,3	42,5	45,6
资金支持	48,9	41,9	34,8	17,4	37,2	21,1
相关贷款	16,3	3,9	18,7	0,9	5,3	54,4
第十四章	31,7	54,2	46,5	81,7	57,5	24,5
资金支持	23,4	39,0	41,5	76,6	44,8	24,7
其他资金（贷款）	8,3	15,2	5,0	5,1	12,7	29,7
第十四章	3,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
总计	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

来源：海外投资委员会 (www.inversionextranjera.cl)，智利中央银行 (www.bcentral.cl)

在1985至1991年间，智利中央银行国际外汇条例大全第十四章这一机制扮演了一个重要的角色，而如今已经失效了。作为资金进入智利的第三通道，在其使用期间，共接收投资额36亿美元，主要贡献于工业及服务业。

外国直接投资的趋势
在90年代，智利的外国直接投资平均每年占国内生产总值的6.5%，2007年至2009年间这个水平上升到8%。



包括通过第十四章，第十九章和国外投资法规 (DL600) 带来的投资
来源：智利中央银行 (www.bcentral.cl)

在2001年至2003年间，以往一直是外国直接投资为主要动力的并购市场在全球受重挫。此外，股票价格的下跌和微薄的企业利润导致了許多跨国企业停产或调整其扩建项目。从某种程度上说，这种趋势造成了“90年代投资泡沫”后一个更现实的和持续的反弹。

此外，拉丁美洲一些国家和地区的不稳定和几家大公司所遭受的巨大损失使外国直接投资量受到极大影响。“畏惧风险”的现象和持股人对公司的压力加剧了外资流入拉美的困难。

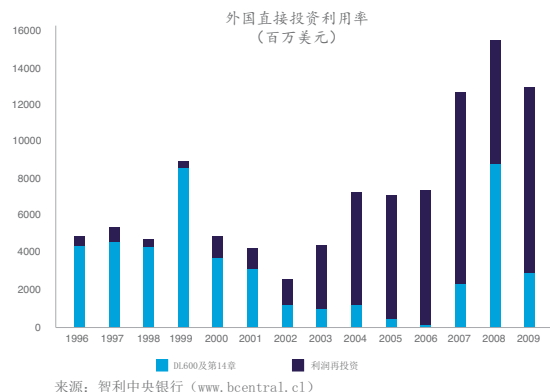
在智利，外国投资者利用当地的资本市场为项目融资，外国直接投资也被这个倾向影响。由于智利资金的高流动性和金融体系的活力，以及历来较低的借贷成本，越来越多的外国公司在当地为项目融资，通过当地货币贷款或在国内市场发行债券来抵消汇率风险。这种趋势虽然对当地金融市场的发展起到非常积极的作用，然而对反映外商投资的收入有着负面影响。

2004年，智利外国直接投资的流入又开始表现出增长。这是兼并和收购再次增加以及在矿业，电信和基础设施上的投资加大的结果。但2005年智利在这些方面的成绩并没有像上年那样理想，前阶段项目还在持续地开展。

2004年至2006年间，年平均外资数额为71.52亿美元，是前一个三年的两倍，表现出外资在智利投资的信心，此外，前阶段正在发展的项目仍在这一阶段继续。

2007至2009年间，年平均外资数额超过前一个三年88.4%。这一阶段外资在新工程和以往的项目之间保持了相对平衡的状态。略有向矿业，林业以及服务业，工业倾斜的趋势。电力，燃气和水利也是重要的国家工程，而金融业受到国际金融危机的影响。

应当指出，根据智利中央银行公布的数字，自2002年以来，利用利润再次投资的现象大幅度增加，成为外国在智利直接投资中最重要的组成部分。事实上，2002年利润再投资占外国投资总值的53.6%，并逐步递增至2006年的98%。2007年这个比例为81%，2008年趋势有所下降达到43%，主要是由于矿业部门利润减少的结果，这是由铜价下跌引起的。2009年，这部分投资占外国直接总投资的77.6%。

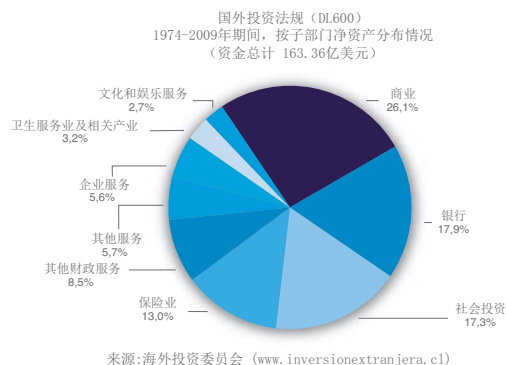
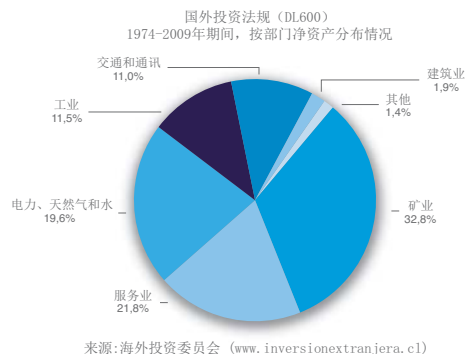


按行业投资数据

从1974年到2009年, 矿业利用第600号法令的直接投资额占总数的32.8%。接着是服务业 (21.8%), 电力, 燃气及水务 (19.6%), 工业 (11.5%), 运输和通讯 (11.0%), 建筑业 (1.9%) 和农业, 林业和渔业 (1.4%)。在服务行业中最重要的是商业 (26.1%), 银行 (17.9%), 投资公司 (17.3%), 保险 (13.0%) 和其他金融服务 (8.5%)。

到1995年为止, 矿业占利用第600号法令直接投资的总收入的50%, 这是当局决定取消私人对勘探和开采矿藏投资限制的结果。此后采矿业的份额逐步下降, 在1999年到2001年期间达到15%的平均份额。然而, 2002年矿业再次上升至实际投资比重的59.2%, 上升的主要原因是英国的Anglo American矿业公司以11亿美元的价格收购了Exxon 公司的La Disputada 矿。从此, 由于铜和黄金新项目的投入, 矿业平均达到资金流入总量的28%与此同时, 金融行业的投资开始增长, 能源领域的投资也开始增加。

矿业投资的相对重要性下降的主要原因在于电力, 燃气及水务, 运输和通讯产业投资量的上升。这些产业受到了各自私有化进程的鼓励, 还受到源于移动电话和长途电话服务的开放而引起的激烈竞争的驱动。2000年至2005年, 这一产业的平均投资额达到总金额的24%。此外, 1995年发起的特许经营项目, 为建设和经营公路, 机场等项目中的私人资本的参与敞开了大门, 这些投资主要来自国外。近年来, 对公共水务的处理和分配实行了私有化, 这举措也赢得了重要的外国直接投资。最近, 智利又提出了对可再生能源发展的鼓励措施, 这对外资也有很大的吸引力。



从1997年到2001年, 与全球趋势一致, 智利经历了兼并和收购的增长, 主要是在服务, 电力和电信等领域。1999年, 西班牙Endesa公司以32亿美元的价格购买了Enersis智利地方电力公司, 在2000年和2001年间还有其他的大型兼并和收购, 包括2001年美国AES公司对Gener发电厂的收购, 还有意大利电信Telcom公司对智利电信公司Entel的收购。

自2001年以来, 趋势发生了改变, 开始转向需要较少资金但对创造就业机会和技术转让方面产生巨大影响的项目。这些项目有助于加强智利作为拉美商业中心的地位, 从这里向周边国家出口货物或提供服务。这又吸引了如酒店和房地产服务行业的新投资。

这些具有较大影响的项目种类繁多，从软件开发，客户服务呼叫中心和共同服务等，到在工业部门和农业贸易中的新投资。这类业务的典型例子是2008年意大利的Ritrama公司在Curauma建设了自动粘贴材料工厂，其80%的产品将出口拉丁美洲国家。此外，荷兰Synthon实验室计划在智利建造一家制造普通药品的工厂，其95%的产品将销往海外。

2004年，与全球趋势一致，合并和收购市场再次获得动力。智利市场又一次经历了当地企业被外国公司收购的增长。然而，当年又出现了一种新的趋势，即智利企业也开始购买在该国的外国公司经营的资产，市场分析师预计这种现象将继续与智利企业在强大的财政支持下寻求扩大市场和成为全球性跨国公司的势头保持一致。例如，在2003年，英国Anglian Water水务公司向本地财团出售了Esva自来水公司的一部分，而在2004年，Dresdner银行向当地Security银行出售了其业务。2005年初，一组智利企业向意大利电信公司Telcom购买了它在当地Entel通信公司的控制权。

2005年电信行业最重要的交易是Smartcom电信公司被America Movil公司的收购，它标志着墨西哥公司在智利扩展业务的开端，接着在2006年它在当地继续扩展其业务范围。目前一些电信运营商如西班牙的Telefonica和VTR已把重点转向实现电话、宽带和娱乐服务的一体化（通过卫星和IP数码电视）。

收购业务仍是2006年的投资重点，它主要涉及加拿大的Brookfield资产管理公司对Transec的购买，约11.23亿美元，Sal Lobos公司的股份被德国K+S购买，Southern Cross被Essbio公司购买，以及Costanera Norte 被意大利Autostrade公司购买。

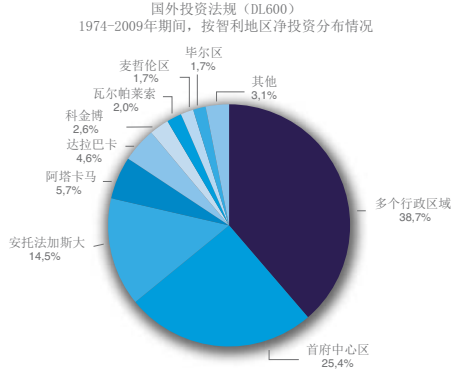
2007年投资也主要与收购有关。这些收购发生在各个国民经济产业中：哥伦比亚Terpel购买了燃油经销链RepsolYPF公司，收购总额达18.9亿美元，在Esva的公开招股中加拿大North York Global得胜，

其控制公司加拿大退休基金Ontario Teachers' Pension Plan Board提供了10.5亿美元的资金，还有美国的Samsonite对Saxoline的收购。

2008年，在电力，燃气及水务方面仍有重要的投资项目，例如加拿大的教师退休基金（OTPPB）对智利卫生公司的收购，和澳大利亚公司GV Cayman Trust（Challenger的子公司）对智利瓦尔帕来索地区煤气公司的收购。在矿业方面主要集中于加拿大的Barrick矿业公司对Esperanza和El Tesoro铜矿项目的投资。两者都是Pelambres和Marubeni的合作项目。

在葡萄酒产业上，值得一提的是葡萄牙公司Sogrape对智利葡萄园酒庄Chateau Los Boldos 和Santa Amalia的收购。在林业部门，通过Nueva集团，Foralco对Masisa公司股份的收购，以及美国GMO Long Horizons Forestry Fund，Fund 7 Foreign和 日本Mitsubishi的投资。

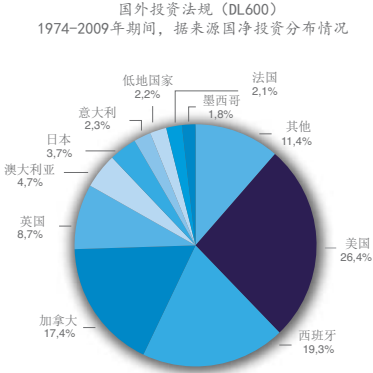
关于外国直接投资在智利的地理分布，1974年至2009年兑现的38.7%的投资目的地分布在多个行政区域。其中25.4%是在圣地亚哥首都大区，接下来是在北部的安托法加斯塔区Antofagasta 14.5%，阿塔卡马Atacama 5.7%和塔拉帕卡Tarapacá 4.6%。在北部地区，投资主要项目是矿业，而在其他多个行政区域的投资则集中在能源，电信和金融服务业。



来源:海外投资委员会 (www.inversionextranjera.cl)

外国直接投资来源

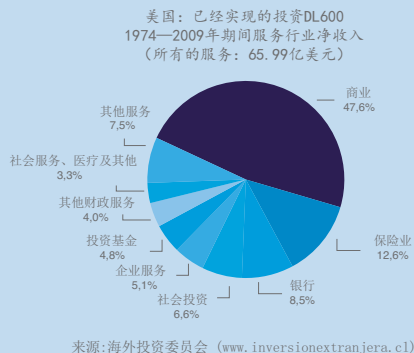
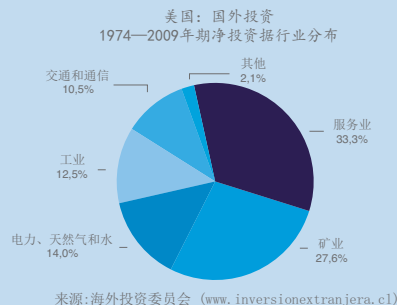
从1974年到2009年，根据第600号法令进入（3.7%）。在此期间，欧洲联盟的组成国家的26.4%的投资源于美国，其次是西班牙（19.3%），加拿大（17.4%），英国（8.7%），澳大利亚（4.7%）和日本



来源:海外投资委员会 (www.inversionextranjera.cl)

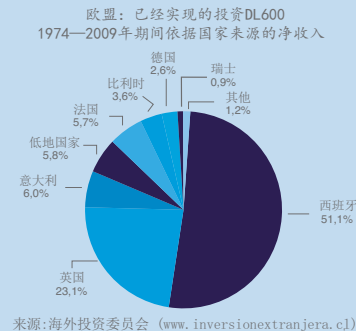
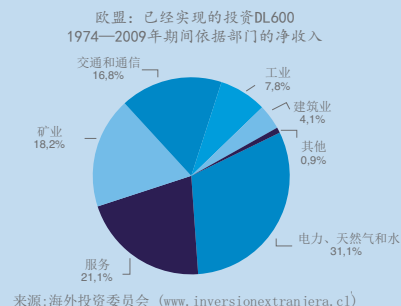
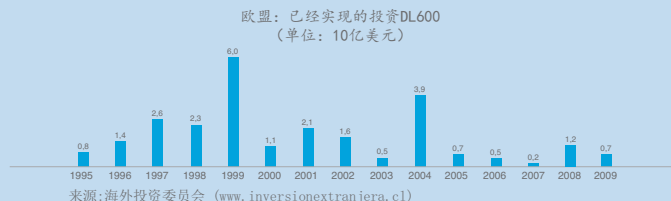
源于美国的外国直接投资

从1974年到2009年，来自美国的外国直接投资达到了283.19亿美元，占通过第600号法令进入国家的总投资额的37.8%。



源于欧盟的外国直接投资

从1974年到2009年，在来自欧盟的实际外国直接投资中，18个成员国通过第600号法令向智利投资283.19亿美元，占此期间总投资数（通过第600号法令）的37.8%。



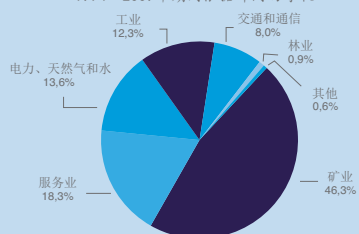
源于亚太经合组织经济体的外国直接投资

从1974年到2009年，来自20个亚太经合组织经济体的外国直接投资达到了411.78亿美元，占通过第600号法令的投资总额的55%。

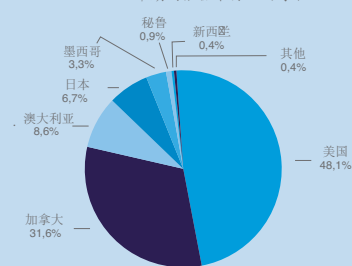
亚太经合组织经济体：已经实现的投资DL600
(单位：十亿美元)



亚太经合组织经济体：已经实现的投资DL600
1974—2009年期间依据部门的净收入



亚太经合组织经济体：已经实现的投资DL600
1974—2009年期间依据来源地的净收入



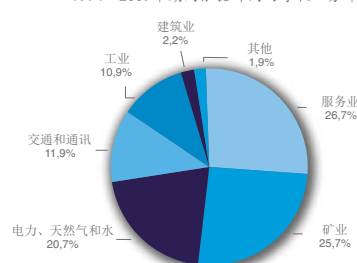
通过第600号法令投资净额累计

自2005年以来，外国投资委员会开始公布外国直接投资数字的净额累计，考虑到以下几点：资本流入时产生的外汇总额，对资本的抽回（利润的返回和与投资有关的贷款的支付两种方式），这些条件均注明在国家签署的外国投资合同上。

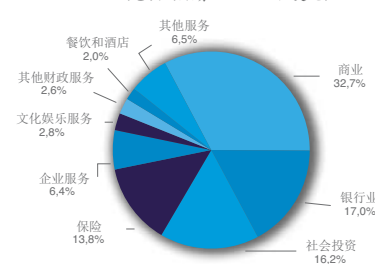
26.7%是服务业，其次是矿业25.7%，电力、燃气及水务20.7%，运输和通信11.9%以及工业10.9%。

在此期间服务行业投资净额累计为128.15亿美元，其中贸易较为突出，占32.7%，银行业17%，投资公司16.2%，保险13.8%和公司服务6.4%。

外国投资规章制度 (DL600)
1974—2009年期间依据部门的净收入分布

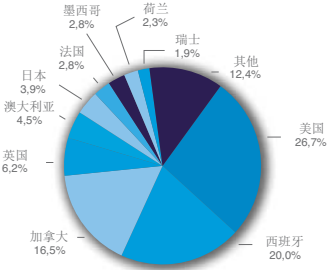


外国投资规章制度 (DL600)
1974—2009年期间服务部门的净收入
(总共的服务: 128.15亿美元)



在投资来源方面，1974年至2009年来自美国的外国直接投资净额占总净额的26.7%，西班牙20%，加拿大16.5%和英国6.2%。

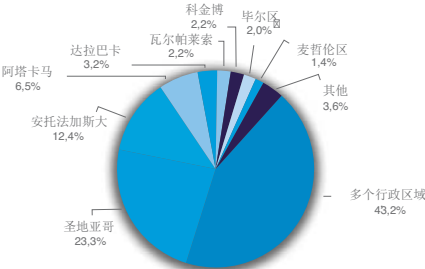
外国投资规章制度（DL600）
1974—2009依据国家来源的净收入分布



来源:海外投资委员会 (www.inversionextranjera.cl)

外商投资净额在多个行政区域中为207.09亿美元，占该阶段投资总净额的43.2%，其次是圣地亚哥大区23.3%，安托法加斯塔地区（12.4%），阿塔卡马（6.5%）和塔拉帕卡（3.2%）。

外国投资规章制度（DL600）
1974—2009依据智利地区的净收入分布



来源:海外投资委员会 (www.inversionextranjera.cl)

在智利的外国投资：外界一瞥

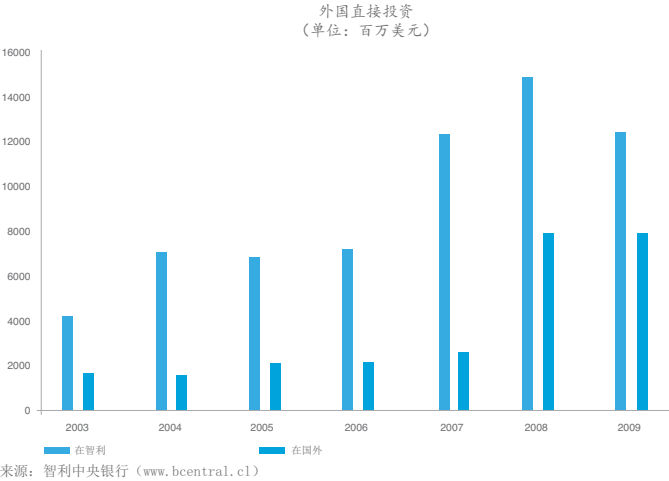
据顾问A. T. Kearney在Rebound上发表的FDI Confidence Index 2010, 智利经济在经济危机下表现良好，得益于近年来铜的储备，国家对经济的掌控很突出。同时，这一报告还指出智利长期稳定的经济和合理的经济政策已经取得了成果，2010年智利加入经合组织就是一个很好的佐证。

据顾问A. T. Kearney，智利积极鼓励外国直接投资，并保证投资者发展新公司或收购已有公司的渠道。因此，在智利投资越来越受到外国投资者的青睐。



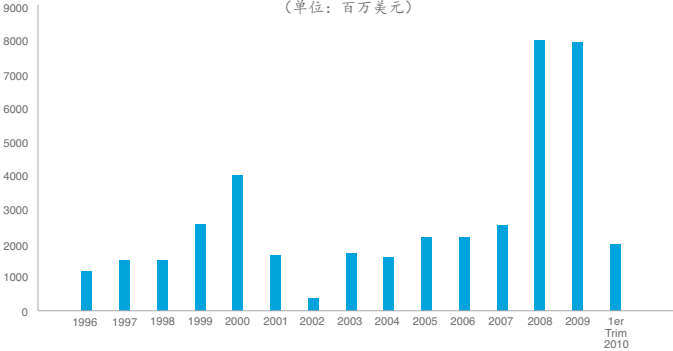
在国外的智利投资

2009年，在拉美及加勒比海地区，智利成为一个净资产出口国，就国内生产总值而言，智利为该地区领先者。这一时期在国外公司的投资达到79.83亿美元，美国，巴西，秘鲁拥有的智利投资最多，而资产主要集中于服务业，工业，电力，燃气及水务等行业。据评估，目前超过900家公司正在世界各地实施至少两千多个项目工程，这些公司主要集中于美洲及欧洲。



1996年至2009年，智利在国外的净直接投资达386.44亿美元，其中41%为近两年内实现。

智利在国外的直接投资
(单位: 百万美元)



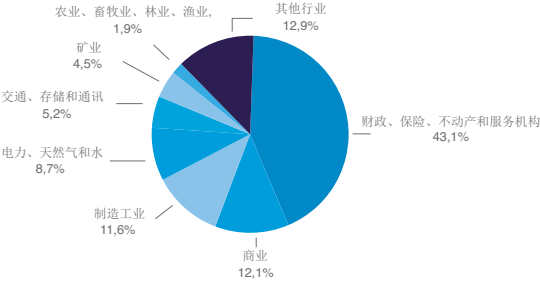
来源: 智利中央银行 (www.bcentral.cl)

2010年第一季度实现的投资达到20亿美元，据此，可推测前几年增长的趋势将继续保持。

亿美元 (43.1%)，商业12.1%，制造业11.6%，电力，燃气和水务8.7%，运输及通讯5.2%，矿业4.5%。

就行业而言，1996年至2009年，主要投资对象为金融及相关行业，投资额达166.36

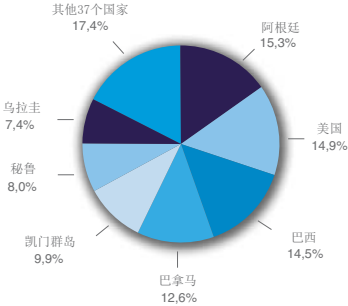
1996—2009 年期间智利在国外的投资部门分布图



来源: 智利中央银行 (www.bcentral.cl)

就地理分布而言，智利投资的范围超过40个国家，以南美国国家为主，占总投资额的53%。从国家范畴而言，阿根廷为智利最大的资产接收国，总金额达到52.40亿美元（占智利在国外投资总额的15.3%），其次为美国14.9%，巴西14.5%，巴拿马12.6%。

据目的国智利在国外的投资分布图
1996—2009 年期间



来源：智利中央银行（www.bcentral.cl）

在阿根廷的投资主要分布在以下部门：电力、燃气及水务（占投资总额的24%），其次是商业22.6%，金融及相关行业20.8%，工业20.5%。在美国的投资主要分布在金融业52.6%，商业19.7%，矿业15.3%。最后，作为第三大智利投资接收国的巴西，其资金主要集中于工业部门33.2%，金融行业27.2%，电力、燃气及水务21.6%，商业14%。



会谈

斯蒂芬·道沃
安大略湖教师抚恤金协会高级副总裁

“在智利的投资已经达到了我们的期望”

经营超过960亿加元，OTPPB是加拿大最大的教师抚恤金基金。它实现了国际水准的投资，在它的投资项目中，包括对基础设施和木业80亿加元，还有电力能源、健康卫生、天然气、公路过路费、管道交通、机场和桥梁。在国家和部门选举中投入的资本不是一项最小的任务：应该监管这些计划，以确保安大略湖省将近30万在职和退休教师的抚恤金。

他们在智利的第一笔投资是在2007年实现的，当他们获得了在ESSBIO和ANSM的大多数股份。之后他们在另外两个保健方面进行了投资——在瓦尔帕莱索地区的Esval和它在水谷的子公司。这笔投资让它成为了智利保健领域的第二大投资商。在2008年6月，他们又对Saesa集团进行了投资。这是一家电力生产、传送和分布的公司。在这次访谈中，斯蒂芬·道沃，安大略湖教师抚恤金协会高级副总裁，将会谈谈他对智利的看法。

一 在来到我们国家之前，您对智利的看法是什么？

在到智利之前，我们花了一段时间对这个国家做了重要调查研究，得出的结论是，这个国家拥有许多作为我们投资者需要的因素：开放的经济，对国外投资优惠的环境还有稳定的政局，加上一套完善的、可理解的、可预知的调节系统，以便我们从事的电力和保健行业。所有的这些都对我们决定在哪里投资起着极其重要的作用。

一 安大略湖教师抚恤金协会经常在其他国家进行投资么？

我们基金一般的投资分布在加拿大之外。



斯蒂芬·道沃，安大略湖教师抚恤金协会高级副总裁

根据我们的投资策略，我们在新兴的和发达国家市场投资。我们在智利的投资策略，主要是将我们集中在一个商业和政治稳定、“并且相对低风险的国家。”

一 在智利的投资，对安大略湖教师抚恤金协会的商业来说，占多大比例？

我们在智利的投资，正常状态是1.3到1.4亿加元，在我们协会所有的投资中（964亿加元），在智利的投资相对于总投资的2%，这对于一个新兴国家来说，是一个很不错的比例。

一 您对在智利的投资是怎样一个评价？

非常实惠。我们在这个国家所作的投资都达到了我们的预期，这一点我们非常开心。

一 在您进军智利的决定中，这个国家的政治和经济稳定占了多大比重？

毫无疑问，这点极其重要。我们是长期投资者，我们的工作是为了给将近30万在职和退休教师在退休金方面提供保障。我们在那些可以长期内提供稳定的、可预见的收益的国家寻找财富。

一 我问您这个是因为这些海外投资者在决定进军一个国家的时候，这个国家政治经济的稳定性以及法律的可靠性会起到多大的影响作用？

这个非常重要，我们是长期投资者，在这种情况下，一个国家所能提供的稳定性至关重要。在你们看来，在进行投资之前，对一个国家或者一个部门存在的风险我们有很多选择性。如果这些国家阶段性地以及周期性地发展很好，如果我们知道这些周期都很稳健，以及从你们角度来说，存在着一个稳定的法律及规章制度体系，还有稳定的政策，那么我们会感觉更舒适。

一 在选择智利之前，你们考虑过其他市场么？

是的，这是我们的投资策略，而且我们会继续考察其他市场。从这个角度来说，智利市场很好地满足了我们的要求。

一 如何描述智利的商业环境？

它有所寻找的所有东西：开放透明的商业文化来包容外国投资者；我再次重申一遍：政治环境非常健康、良好，规章制度建立得很完善，也是可预见性的。

一 如果一个外国投资者问您为什么有兴趣选择这个国家，您会对他怎么说？

这个回答非常简单：这是一个投资的好地方。我们对到目前为止的所有经历都很满意。我们认为了智利和我们考察的世界其他国家相比，它的配备不必任何国家差。在拉美地区，这是一个新兴的市场，或者说是一个发达的经济体。在这种情况下，智利是我们商业的一个很好投资地。

一 在目前这样一个国际经济形势下，以您的判断，智利是投资的可靠之地么？

我们仍然认为对投资来说，这是一个稳定的国家。去年的通货膨胀有点高，但我们的商业得到了很好的保护去应对那个变数。另外，相比其他国家而言，智利似更有抗冲性。

一 您们正在智利寻找新的投资么？

我们已经在国家的电力和水力项目中了，我们会继续寻找能够进入市场的投资。

“它有所寻找的所有东西：开放透明的商业文化来包容外国投资者” 斯蒂芬·道沃说。

报导

亚历杭德罗·波丹
智利、阿根廷、乌拉圭和巴拉圭国
家的通用公司主席

“越稳定，投资越多”

通用电气，美国最大的工业集团，在智利的发展之路上紧紧相伴。1927年，它登陆智利卖火车头。从那时起，它就将它的商业网扩展到能源、健康、饮水、交通、石油和许多其他方面。现今，它雇佣了200名员工，在智利参与世界级的软件技术平台的安装工程，这个平台非常类似于在印度的那个平台。作为在智利、阿根廷、乌拉圭和巴拉圭国家的通用电气公司主席，亚历杭德罗·波丹指出，很早以前，智利就为这些投资者判断是否在一个国家投资扫除最初的障碍。“现在是推动这个国家提供的这些商机的时刻了，让这些利润行业结为一体，让它的发展和贯彻聚在一起。”他确认道。

波丹，在通用工作了25年，并担任过不同的职务，起初是在美国，之后在拉丁美洲。他指出智利已经知道建立一个稳定的政治经济，创建高效透明的经营机构，以及培养在公共和私立部门有能力并渴望在全球经济中竞争的群体。从这个角度来看，他认为通用公司非常满意他们在智利的投资。

从他的判断来看，在影响这家跨国公司做出投资决定的一个重要因素是国家的政治经济稳定。他认为“这个因素非常重要，它直接关系到一家公司会冒的风险程度。通用公司的老板是公众，因此在我们决定去哪里投资的时候，我们的立场是比较保守谨慎的。在他看来，经济、政治、司法稳定与投资有着直接的相互关联的；越稳定，投资越多。这个关系在智利很多年前



亚历杭德罗·波丹
智利、阿根廷、乌拉圭和巴拉圭国家的通用公司主席

就已经是确凿无疑的了。已经看得太多智利所吸引的海外直接投资。”

拥有超过130年的历史，通用公司在投资多样化、不同类型的经济方面有着十分丰富的经验，而且已经知道如何去适应这样的经济。以智利为例，这家公司的销售额平均每年增加3亿美元，这意味着它的年平均增长率是40%。“智利已经创造了条件，让象通用这样的大公司在智利建立贸易平台，立足于智利和国际市场的竞争中。通过一系列的自由贸易协定，在这样的国际商业大环境下，智利吸引了连绵不断的投资，发展更多有吸引力的商机。”波丹说道。

意见专栏

里卡尔多·里克
合伙负责人

“智利，美洲的平台”

意大利的Ritrama公司已经在智利生产了好几个月的自粘材料并出口到不同的市场。一开始为了立足拉丁美洲，他们分别研究考察了巴西、智利和墨西哥，最后他们选择了智利。但得益于这些自由贸易协定，他们拥有了38亿潜在消费者。在这期的意见专栏中，里卡尔多·里克阐述了为什么做出了这样的选择。

“2008年12月12日，我带着一份特殊的任务再次来到智利：宣布Ritrama S.A在第五大区的Curauma成立。这是激动人心的一天，因为我们不仅看到了家族梦想的实现，而且我们还正在为另一个梦打下基础，这个梦想可能会变得更大。”

通过智利Ritrama，开始转动面向整个美洲的巨大机器。

我们是一家在全球拥有750名员工的集团公司，运行着十家生产自粘材料的工厂：两家在美国，三家在意大利，其余的在英国和西班牙以及在智利新开的这家。此外，在今年，我们会中国开一家。

为什么我们会到智利？为什么我们会选择智利？我们很明确想利用当地成本在拉丁美洲开公司。我们分析了巴西、墨西哥和智利，最后我们选择了智利，因为它一系列的国际贸易协定（和56个国家的20个协定）打动了我们，以及它稳定的政治和它经济发展的蓝图。尤其是它繁荣强劲的食品产业和葡萄酒产业；大量消费产品的出口，还有我们不能忽略它开放的文化和经济。我们很明白外国投资委员会以及CorFo的帮助所带来的利益。所有这些因素加起来最终让我们决定在智利设立工厂，它



里卡尔多·里克，合伙负责人

不仅服务于智利，还会服务于拉美、北美和其他国家，最后，智利作为我们的商业平台。在我们运行期间，我们80%的产品出口到美国、墨西哥、哥斯达黎加、多米尼加共和国、厄瓜多尔、秘鲁、阿根廷和巴西。

智利Ritrama是我们公司已经实施的全球扩张工程的一部分。我们对所做的努力已经广泛得到市场的认可感到无比的自豪，因为在这个领域，Ritrama是最大的私营公司。看到梦想的实现真的感到很激动，这个梦想也许在我爷爷阿诺德·里克在1940年从澳大利亚来到哥伦比亚的时候就开始埋下了种子。也许从那一刻起里克家族的心就和拉丁美洲联系在了一起。得益于智利稳定的政治经济，我们获得了一个加强这个计划的机会。”

报道

查里·萨尔登
Xstrata Copper公司的执行主席

“Xstrata Copper 和它在智利持续发展的贸易”

Xstrata Copper是一个与多样化矿业集团Xstrata plc相符的贸易集团。他们的冶金矿业的运作以及发展蓝图分布在八个国家：阿根廷，澳大利亚，加拿大，智利，美国，菲律宾，新几内亚岛和秘鲁。这些运作由五个独立的机构管理，它们位于上述矿地附近：昆士兰州北部，阿伦布雷拉铜金矿，智利北部，秘鲁和加拿大北部。与此同时，Xstrata Copper还拥有回收利用商业，叫做Xstrata再利用公司，工厂设在美国，在亚洲和加拿大设有办公处。

它是世界上第四大铜生产者，2009年铜提取量为907,000公吨。此外，这家公司还是最重要的世界级的铜融化和铜提炼生产商，包括在第三材料的生产方面。

2006年，在收购加拿大的福尔肯布里奇铜矿之后，Xstrata Copper进入了世界上前五位的生产商。

通过收购，Xstrata Copper获得了对洛马斯巴亚斯铜矿和阿尔托诺特铜矿基金100%的控股权，它们位于智利的安托法加斯塔区。此外还得到了达拉巴卡区的科亚瓦西Ines铜矿44%的股权。公司的执行主席查里·萨尔登回忆说：“由于商业的规模和重要性，我们审查了所有和我们决定有关的因素。我们尤其将考虑的重点，放在分析智利作为我们运作和计划机构发展平台的潜力。在那种时刻，经济稳定的环境以及先前吸引国外资金并产生良好结果的材料显示尤为重要。

在圣地亚哥，Xstrata Copper拥有一家法



查里·萨尔登，Xstrata Copper公司的执行主席

人的办公室和刚刚建立的面向南美洲业务发展部门的中央基地。北部区的办公室设立在安托法加斯塔，管理洛马斯巴亚斯铜矿和阿尔托诺特铜矿，能源部门位于爱伊森地区。

查里·萨尔登同样还是全球铜矿协会的指导主席，这个协会主要是负责在全球范围内推广铜的使用，此外，他还是昆士兰大学可持续矿物质学院的院长。他承认在来到我们国家之前，他就对智利的矿物质传统以及世界范围内的第一大铜生产国情况很了解。“智利拥有世界上最重要的铜储量，这成为它如今最主要的潜力。与此同时，在持续发展，政治经济稳定、帮助完

善商业透明有效的机构的框架下进行计划和运行的条件。”他强调道。

智利已经转变成Xstrata Copper成长的一个重要平台，也是它在这个区域取得成功的必要平台。“对Xstrata Copper而言，如果我们在全球运行良好的话，智利将扮演着一个至关重要的角色。这恰恰就是它所提供的持续发展创新计划的机会。在这，我们期望着持续增长。事实上，圣地亚哥就是我们南美洲项目发展部门的基地。在这个基地，通过利用铜的新计划以及在智利和秘鲁已经发展的经营扩展所带来的增长，我们增强了在这个区域的贸易。”查里·萨尔登解释说。Xstrata Copper对目标的定义是通过增长和对运行计划成功的管理，让它的股东们的投资最大利益化。这种环境下，同样也帮助他们增加在这个国家储蓄的信心，因为查里·萨尔登坚信上述的目标是通过真正的和集体、政府、机构和其他有兴趣团

体的合作来达到的。“在这里我们能够和一些机构和负责人像战略联盟一样工作，向取得稳定发展的方向努力，为此，在环境，社会，劳务方面的行政框架必须是确定的，这对于是否在一个国家投资是至关重要的。

一如果有外国投资者咨询您关于智利的情况，您会跟他说什么？

在智利发展五年之后，可以说我们的经历是非常积极的。我们已经找到了使生意发展的有利条件以及高技术的竞争力，后者更具吸引力。

“对Xstrata Copper而言，如果我们在全球运行良好的话，智利将扮演着一个至关重要的角色。这恰恰就是它所提供的持续发展创新计划的机会。在这，我们期望着持续增长。”查里·萨尔登说道。

“对 Xstrata Copper 而言，如果我们在全球运行良好的话，智利将扮演着一个至关重要的角色。这恰恰就是它所提供的持续发展创新计划的机会。在这，我们期望着持续增长。”查里·萨尔登说道。”

采访

马里奥·布雷西亚·卡费拉塔
布雷西亚集团

“很多秘鲁企业家，还有地区的、世界的企业家们都在兴趣浓浓地观望着智利。”

通过对智利拉法尔加法国水泥股份的收购，布雷西亚集团成为了在智利最大的秘鲁投资商，以及第一大水泥贸易商。

布雷西亚集团是秘鲁最大的混合物产业之一，它的年销售量达到17亿美金，并拥有在十二个领域的贸易公司——其中包括银行、矿业、旅游，农业产业化。2008年开始它的全球化进程。具体贸易在巴西、哥伦比亚、委内瑞拉和厄瓜多尔。

—“是什么促使你们来智利投资？”

我们集团看中了如今哥伦比亚，秘鲁和智利的经济地位，这些经济体与巴西毗邻，提供高稳定性的长期投资机会，正如我们在智利已经开始的投资业务。

—“你们如何评价在智利的投资结果？”

现在就对这些结果进行评价还是为时过早。就2009年实现的投资来看，一个正在进行的对甜瓜集团的投资项目是可预见的。我们能说的就是甜瓜集团的专业水平是第一的，我们拥有它们就能在一定时期内获得很好的结果。

—“您如何看待国家的政治经济稳定影响到这些结果？”

政治稳定很重要，经济稳定就更重要了。我们是长期投资者，在这些方面我们看得更重。但是，人才素质的高低以及市场运行的成熟度也很重要。在这些方面，我们同样很看重。

—“您们认为智利重建工程给你们的公司带来了什么样的机遇？”

甜瓜公司拥有100年的历史，一直陪伴着智利人。它生产的产品深受建筑行业及社



马里奥·布雷西亚·卡费拉塔，布雷西亚集团

会其他行业的青睐。那是一种巨大的责任感和认可，在目前的环境中，我们是不能欺骗的。我们会全力支持甜瓜公司的决策人，让他们能达到这个国家对它的期望值。我毫不怀疑他们在这个需要八方支持的重建工程发挥着重要作用。在这样的时刻，我们需要利用的一个重要机会在于展现我们快速高效满足国家需求的能力。

—“您们会推荐其他的秘鲁企业家来智利投资么？”

我们两国的贸易关系正在经历着一个巨大利益的时刻，我们相信秘鲁的企业家会向其他地区、其他国家的企业家一样在兴趣浓浓地观望着智利。这是公平的，在这样经济有序的国家它也是值得拥有这些的。

—“您们正在考虑在智利的其他投资么？在什么方面？”

现在我们将精力只是集中在甜瓜公司和它所面临的挑战，也许会有时间考虑其他事情，因为我们时刻准备着发现新的良机。



智利政府
外国投资委员会

阿乌马达街 11号, 12楼
圣地亚哥 智利

电话: (56-2) 6984254

传真: (56-2) 6989476

www.inversionextranjera.cl